

Caviste (H/F)

68360 SOULTZ HAUT RHIN [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 3 mois

L'entreprise

ERGOS Intérim recrute pour son client, un(e) Caviste Conseil Client (H/F) dans le cadre d'une mission longue durée.

Le poste

Au sein de la cave, vous serez en charge de :

- Accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle.
- Identifier les besoins des clients et proposer des vins adaptés à leurs attentes.
- Assurer la vente et l'encaissement des produits.
- Participer à la mise en valeur des vins et spiritueux en magasin.
- Gérer les réceptions de marchandises et le rangement des stocks.
- Veiller à la bonne tenue de l'espace de vente.
- Contribuer à l'animation commerciale et aux dégustations.
- Développer les ventes grâce à votre expertise œnologique et votre sens du conseil.

Conditions

- Mission longue durée
- Poste de journée
- Rémunération selon profil et expérience.
- Prise de poste dès que possible.

Le profil recherché

Profil recherché

- Titulaire d'un BTS Viticulture-nologie, BTS Technico-Commercial Vins et Spiritueux ou formation équivalente.
- Première expérience en cave, domaine viticole ou commerce spécialisé appréciée.
- Passionné(e) par l'univers du vin et de la gastronomie.
- Excellent relationnel et sens du service client.
- Aisance commerciale et goût du conseil personnalisé.
- Bonne connaissance des régions viticoles, cépages et accords mets-vins.
- Capacité à travailler en autonomie et en équipe.
- Rigueur, organisation et dynamisme.

Compétences requises

- Techniques de vente et de conseil client.
- Connaissance des vins, appellations, terroirs et méthodes de vinification.
- Gestion des stocks et approvisionnements.
- Merchandising et mise en rayon.
- Utilisation des outils de caisse et logiciels de gestion.
- Animation de dégustations et présentation des produits.
- Fidélisation et développement de la clientèle.
- Respect des règles d'hygiène et de sécurité.