Conseiller formation (F/H)

69009 Lyon Accéder à l'annonce en ligne

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Depuis 1990, le Groupe **Esup** - école supérieure de commerce et de management - forme près de 2500 étudiants sur 6 campus situés à Lyon, Paris-La Défense, Angers, Laval, Rennes et Vannes. Du BTS au BAC+5 nos formations sont adaptées aux principaux besoins en compétences tertiaires d'entreprises de tous secteurs. Associée depuis 2008 au Groupe ACTUAL, l'ESUP figure aujourd'hui parmi les acteurs majeurs de l'Enseignement post-bac.

Le poste

Maillon essentiel du développement commercial vous êtes le(la) référent.e principal.e pour nos étudiants, de leur candidature à leur inscription jusqu'au suivi.Vous êtes chargé.e de :

- Conseiller et informer les étudiants et leurs parents sur l'ensemble des formations, cursus et modalités de financement
- Recruter les étudiants : animer les réunions d'information, mener les entretiens individuels de recrutement, convaincre les candidats de s'inscrire dans votre école, participer aux Salons, Journées Portes Ouvertes,...
- Diffuser aux étudiants les offres de stage, d'alternance ou d'emploi
- Informer les étudiants sur les modalités de stages, valider les missions réalisées en lien avec le référentiel de la formation
- Animer les ateliers de recherche d'entreprise, accompagner les étudiants dans leur démarches et l'élaboration de leurs outils (CV, lettre de motivation...)
- Prendre et effectuer les rendez vous de suivi des étudiants en entreprise.

Interlocuteur majeur des relations avec les entreprises et les différents organismes (OPCO, France Travail, Région etc.), vous avec la responsabilité de :

- Constituer, développer et fidéliser votre portefeuille d'entreprises
- Conseiller et informer les entreprises sur les dispositifs et formations : alternance, stages, BTS, BAC+3 et BAC+5
- Répondre aux besoins des entreprises en matière de recrutement : élaborer les fiches de postes, diffuser les annonces, sélectionner les candidats, organiser des job-dating, etc.
- Préparer, rédiger et suivre les différents types de contrats (apprentissage, professionnalisation, initiale)
- Contrôler les accords de prise en charge financière des contrats par les OCPO et relancer si nécessaire
- Préparer et animer les événements annuels : Petits déjeuner tuteurs, Conférences Métiers, Job Dating, etc.
- Collecter la taxe d'apprentissage.

Intégrer l'Esup Lyon, c'est intégrer une équipe dynamique et investie mais aussi bénéficier de nombreux avantages comme :

- Variable très motivant
- Véhicule de fonction
- Ordinateur portable et téléphone mobile
- Carte restaurant
- Mutuelle de groupe et prévoyance attractives

Le profil recherché

De formation BAC+2 type école de commerce et/ou management, vous justifiez d'une expérience commerciale d'au moins deux ans.

Une expérience acquise dans un établissement supérieur privé, en cabinet de recrutement ou dans le secteur du travail temporaire sur une fonction commerciale, serait un plus.

Vous êtes animé.e par une fibre commerciale, un leadership naturel. Vous aimez le challenge, vous savez fédérer, communiquer et animer ?Alors ce poste est fait pour vous.