

## Charge d'affaire / adv (F/H)

69400 VILLEFRANCHE SUR SAONE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



29/06/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Le cabinet ACTUAL met en relation candidats et entreprises en adéquation avec leurs besoins et attentes. Fort de son expertise, il gère tout le processus de recrutement : définition du poste, recherche de profils ciblés, évaluation des candidatures et accompagnement jusqu'à l'embauche. Cette approche complète garantit une expérience sur mesure pour chaque client et candidat, en assurant un matching optimal qui répond parfaitement à leurs objectifs.

### Le poste

Le cabinet de recrutement ACTUAL recherche pour le compte de son client un CHARGE D'AFFAIRES/ADV H/F sur le secteur de Villefranche sur Saône. Au sein d'une entreprise spécialisée en cablerie, vous serez responsable du suivi des commandes et de la qualité de la relation client visant une pleine satisfaction.

En collaboration avec le responsable commercial, vous serez en charge de :

- Gestion du portefeuille de commandes clients avec mise à jour des dates de livraison et suivi des commandes en attente.
- Communication et pilotage client : envoi des accusés de réception, suivi des délais, information sur les aléas et coordination des besoins.
- Interface entre production et client : suivi de la planification, disponibilité des matières et gestion des écarts avec le planning.
- Fiabilisation des données dans l'ERP et suivi des indicateurs pour déclencher des actions correctives si nécessaire.
- Gestion administrative et commerciale : traitement des devis, demandes de dérogation, mise à jour des prix et suivi des marchés.

Ce poste est à pourvoir en CDI sur un contrat 39H. Le salaire se situe sur une fourchette de 33K à 36K. Vous pouvez transmettre votre candidature par mail à l'adresse [actual.recrutement.rhone@actualgroup.com](mailto:actual.recrutement.rhone@actualgroup.com) ou par téléphone au 04 74 70 59 63.

### Le profil recherché

Vous disposez d'une expérience en Administration des Ventes et/ou en commercial, avec une bonne maîtrise de la relation client et du suivi de commandes. Vous avez des connaissances dans le milieu industriel pour connaître les différents secteurs.

Vous êtes à l'aise dans la gestion d'un portefeuille clients, le suivi des délais de livraison, la mise à jour des informations dans un ERP et la communication des éventuels aléas.

Votre parcours vous a permis de travailler en lien avec différents services (production, planning, logistique), et de gérer des devis ainsi que des échanges clients au quotidien.

Organisé(e), rigoureux(se) et orienté(e) satisfaction client, vous savez garantir la fiabilité des données et assurer un suivi de qualité dans un environnement dynamique.