

Commercial conseiller (H/F)

38100 GRENOBLE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



07/09/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement et de la formation professionnelle. Elle se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats. Nous sommes fiers de faire partie d'un réseau comptant 600 agences, ce qui nous permet d'avoir une portée nationale étendue.

Le poste

Vous aimez le contact client, les défis commerciaux et la conquête de nouveaux marchés ? Vous souhaitez évoluer dans un environnement où votre performance est reconnue et récompensée ? Alors cette opportunité est faite pour vous. Notre client est spécialisé dans le conseil et l'accompagnement de solutions digitalisées à destination d'artisans, TPE/PME, etc. Poste basé à Grenoble - co working ou télé travail.

Nous recherchons un(e) Conseiller(ère) Commercial(e) motivé(e), doté(e) d'une véritable appétence pour la vente et le développement commercial. Plus qu'un parcours ou un diplôme, nous recherchons avant tout une personnalité engagée, persévérante et orientée résultats.

Vos missions . Prospection et développement commercial . Gestion commerciale et suivi des opportunités . Développement des ventes. . Fidélisation et suivi client . Atteinte des objectifs et respect des process

Rémunération : 1950€ brut de base + variable

Un véhicule de fonction. Un téléphone professionnel. Divers avantages complémentaires.

Le profil recherché

Vous avez une véritable fibre commerciale et le goût du challenge.

Vous aimez convaincre, prospector et développer votre portefeuille clients.

Vous avez la capacité à créer une relation de confiance durable avec les clients

Vous pouvez être issu(e) de tous horizons professionnels ; votre motivation et votre tempérament commercial feront la différence. La prospection représente une part importante du poste et constitue un levier essentiel de réussite. Vous êtes autonome, organisé(e) et capable de gérer votre activité avec rigueur.

Vous appréciez travailler avec des objectifs ambitieux dans un environnement responsabilisant.

Ce que nous vous proposons Un CDI avec statut ETAM. Une intégration structurée dès votre arrivée. Une formation complète à nos prestations, outils et méthodes commerciales. Un accompagnement régulier pour favoriser votre montée en compétences et votre réussite. Une rémunération attractive composée d'un salaire fixe et d'un variable déplafonné sous forme de commissions par paliers.

Une réelle autonomie dans l'organisation de votre activité.