

Commercial prospection (H/F)

63000 CLERMONT FERRAND [Accéder à l'annonce en ligne](#)



06/07/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le cabinet ACTUAL met en relation candidats et entreprises en adéquation avec leurs besoins et attentes. Fort de son expertise, il gère tout le processus de recrutement : définition du poste, recherche de profils ciblés, évaluation des candidatures et accompagnement jusqu'à l'embauche. Cette approche complète garantit une expérience sur mesure pour chaque client et candidat, en assurant un matching optimal qui répond parfaitement à leurs objectifs.

Le poste

Le cabinet de recrutement ACTUAL recherche pour le compte de son client un Commercial H/F sur le secteur de Clermont-Ferrand.

Au sein d'une entreprise spécialisée dans le conseil et l'accompagnement de solutions digitalisées à destination des artisans, TPE et PME, nous recherchons un(e) Conseiller(ère) Commercial(e) motivé(e), doté(e) d'une véritable appétence pour la vente et le développement commercial. Plus qu'un parcours ou un diplôme, nous recherchons avant tout une personnalité engagée, persévérante et orientée résultats.

Vous aimez le contact client, les défis commerciaux et la conquête de nouveaux marchés ? Vous souhaitez évoluer dans un environnement où votre performance est reconnue et récompensée ? Alors cette opportunité est faite pour vous.

Vos missions

- Prospection et développement commercial
- Gestion commerciale et suivi des opportunités
- Développement des ventes
- Fidélisation et suivi client
- Atteinte des objectifs et respect des process

Ce que nous vous proposons

Un CDI avec statut ETAM

Une intégration structurée dès votre arrivée

Une formation complète à nos prestations, outils et méthodes commerciales

Un accompagnement régulier pour favoriser votre montée en compétences et votre réussite

Une rémunération attractive composée d'un salaire fixe et d'un variable dé plafonné sous forme de commissions par paliers

En fonction de vos performances, vous pouvez atteindre plus de 90 000 € de rémunération annuelle

Un véhicule de service

Un téléphone professionnel

Divers avantages complémentaires

Une réelle autonomie dans l'organisation de votre activité

Vous souhaitez en savoir plus ? Transmettez-nous votre candidature à l'adresse mail actual.recrutement.rhone@actualgroup.com ou par téléphone au 04 74 70 59 63. Nous serons ravie de vous présenter ce poste plus en détail :)

Le profil recherché

Vous avez une véritable fibre commerciale et le goût du challenge.

Vous aimez convaincre, prospecter et développer votre portefeuille clients.

Vous avez la capacité à créer une relation de confiance durable avec les clients

Vous pouvez être issu(e) de tous horizons professionnels ; votre motivation et votre tempérament commercial feront la différence.

La prospection représente une part importante du poste et constitue un levier essentiel de réussite.

Vous êtes autonome, organisé(e) et capable de gérer votre activité avec rigueur.

Vous appréciez travailler avec des objectifs ambitieux dans un environnement responsabilisant.