

Conseiller commercial en cdi (H/F)

26000 VALENCE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



13/07/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le pôle recrutement CDD/CDI ACTUAL AURA met en relation candidats et entreprises en adéquation avec leurs besoins et attentes. Fort de son expertise, il gère tout le processus de recrutement : définition du poste, recherche de profils ciblés, évaluation des candidatures et accompagnement jusqu'à l'embauche. Cette approche complète garantit une expérience sur mesure pour chaque client et candidat, en assurant un matching optimal qui répond parfaitement à leurs objectifs.

Le poste

Vous aimez le contact client, les défis commerciaux et la conquête de nouveaux marchés ? Vous souhaitez évoluer dans un environnement où votre performance est reconnue et récompensée ? Alors cette opportunité est faite pour vous. Notre client est spécialisé dans le conseil et l'accompagnement de solutions digitalisées à destination d'artisans, TPE/PME.

Nous recherchons un(e) Conseiller(ère) Commercial(e) motivé(e), doté(e) d'une véritable appétence pour la vente et le développement commercial. Plus qu'un parcours ou un diplôme, nous recherchons avant tout une personnalité engagée, persévérante et orientée résultats.

Vos missions :

- Prospection et développement commercial
- Gestion commerciale et suivi des opportunités
- Développement des ventes.
- Fidélisation et suivi client
- Atteinte des objectifs et respect des process

Ce que nous vous proposons :

- Un CDI avec statut ETAM.
- Une intégration structurée dès votre arrivée.
- Une formation complète à nos prestations, outils et méthodes commerciales.
- Un accompagnement régulier pour favoriser votre montée en compétences et votre réussite.
- Une rémunération attractive composée d'un salaire fixe et d'un variable dé plafonné sous forme de commissions par paliers. En fonction de vos performances vous pouvez booster votre rémunération jusqu'à + de 90k € annuelle.
- Un véhicule de fonction.
- Un téléphone professionnel.
- Divers avantages complémentaires.
- Une réelle autonomie dans l'organisation de votre activité.

Le profil recherché

Profil recherché :

- Vous avez une véritable fibre commerciale et le goût du challenge.
- Vous aimez convaincre, prospecter et développer votre portefeuille clients.
- Vous avez la capacité à créer une relation de confiance durable avec les clients
- Vous pouvez être issu(e) de tous horizons professionnels ; votre motivation et votre tempérament commercial feront la différence.
- La prospection représente une part importante du poste et constitue un levier essentiel de réussite.
- Vous êtes autonome, organisé(e) et capable de gérer votre activité avec rigueur.
- Vous appréciez travailler avec des objectifs ambitieux dans un environnement responsabilisant.