

Commercial itinérant b2b (H/F)

33520 BRUGES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 1950 / Mois

L'entreprise

Le poste

Le groupe Actual recrute pour son client, groupe national d'environ 300 personnes spécialisé en Web Marketing, des Commerciaux Itinérants H/F auprès d'une clientèle de professionnels.

Votre mission principale sera de promouvoir et vendre les produits de la société (sites internet, référencement, ...) en garantissant l'atteinte des objectifs commerciaux fixés. Au quotidien, vous assurez :

- la prospection téléphonique et le développement de votre portefeuille client
- la gestion de votre activité commerciale (reporting sur Salesforce)
- le développement des ventes sur votre zone géographique
- la fidélisation client et la mise en place de partenariats durables
- le respect des process et méthodes en place ainsi que le suivi des formations internes

Prise de poste en CDI, rattaché à l'agence de Bruges. Rémunération fixe à 1950€ brut + variable déplafonné (rémunération moyenne entre 3000€ et 5000€ brut). Tickets restaurant, 11 jours de RTT, véhicule de service, ordinateur, téléphone.

Une formation au sein de l'école interne est prévue au démarrage afin de maîtriser les produits et méthodes de ventes.

Le profil recherché

Nous recherchons des profils chasseurs dans l'âme, avec une forte appétence pour le développement commercial. Vous devrez créer votre portefeuille client et assurer beaucoup de prospection téléphonique (en solo ou en équipe) pour valider des rendez-vous et atteindre vos objectifs de vente.

Vous montrez également une capacité de fidélisation avec la capacité de signer des partenariats durables sur plusieurs années.

Au sein d'un secteur concurrentiel, vous faites preuve d'implication et de combativité au quotidien.

Si ce poste vous correspond, n'hésitez plus et postulez en ligne.