

Chargé d'admissions et de placements (H/F)

75001 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous.

Notre client est un acteur majeur de l'enseignement supérieur privé, en forte croissance, recrute un-e Chargé(e) Admissions & Placements afin d'accompagner l'ensemble du parcours étudiant : de la candidature à l'insertion professionnelle.

Le poste

Véritable pilier de la réussite des apprenants, vous intervenez à la fois sur l'entrée en formation et sur la réussite en entreprise, en lien étroit avec les équipes pédagogiques et relations entreprises.

Vos missions

Développement & admissions

- Contacter les prospects issus de leads entrants
- Comprendre et analyser les projets professionnels
- Conseiller et orienter les candidats vers les formations adaptées
- Constituer et suivre les dossiers d'admission
- Participer aux JPO, salons et événements de promotion
- Piloter votre activité via des indicateurs de performance (CRM, reporting)

Accompagnement & placements

- Accompagner les étudiants dans leur recherche d'alternance ou d'emploi
- Coach CV, LinkedIn, posture et préparation aux entretiens
- Travailler avec les équipes relations entreprises pour accélérer les placements
- Assurer le suivi des candidatures et des mises en relation entreprises
- Contribuer à la fidélisation et à la réussite des apprenants

Nous vous proposons

- Contrat : CDI
- Rémunération : 32K€ à 36K€ selon profil + variable
- Horaires : du lundi au vendredi (35 h)
- Avantages : Tickets restaurant & prime de participation
- Poste à pourvoir dès maintenant
- Poste basé à Paris

Le profil recherché

Profil recherché

- Formation Bac+3 à Bac+5
- Première expérience en commercial, recrutement, accompagnement candidats ou relations entreprises
- Sens du contact et goût pour les environnements dynamiques

Qualités attendues

- Tempérament orienté résultats et solutions
- Aisance relationnelle et posture de coach
- La connaissance d'un CRM (type Salesforce) est un plus