

Commercial digital (H/F)

88100 ST DIE DES VOSGES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 18 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 12.31 / Heure

L'entreprise

Agence digitale à taille humaine et en pleine croissance, l'entreprise accompagne les artisans, TPE et PME dans leur transition numérique (création de sites web, communication et stratégie digitale).

Rejoindre cette structure agile, c'est intégrer une équipe dynamique où l'autonomie, la polyvalence et la proximité client sont au cœur de leurs projets quotidiens.

Le poste

Et si vous conjuguiez passion du web, vente et liberté du télétravail ?

Nous recherchons plusieurs **commerciaux digitaux**, autonome et persévérant, prêt à gérer ses missions (prospection, relation client, réseaux sociaux) dans un cadre de travail flexible et de confiance.

Vos missions au quotidien :

En collaboration directe avec la dirigeante de l'agence, vous prenez en charge le développement commercial et l'animation de la communauté :

- **Prospection & Vente** : Identifier, contacter et échanger avec les artisans/professionnels pour leur présenter les offres de création de sites web et de visibilité.
- **Suivi de projets** : Recueillir les besoins des clients, assurer le suivi des demandes et effectuer la passation technique à la dirigeante pour la création du site.
- **Relation client** : Présenter fièrement le site internet finalisé aux clients et assurer une relation de confiance.
- **Community Management** : Animer les réseaux sociaux en créant et programmant des posts attractifs pour booster la visibilité de l'entreprise.
- **Gestion administrative** : Assurer le suivi et le reporting lié à votre activité commerciale.

Un cadre de travail flexible et motivant :

Nous vous proposons un poste aux conditions avantageuses avec un contrat de 35 heures par semaine, planifié sans soirées ni week-ends sur une amplitude souple de 9h à 19h. Conçu pour s'adapter à votre équilibre de vie, ce poste est ouvert au télétravail (total ou partiel, à convenir ensemble). Côté rémunération, vous bénéficiez de la sécurité d'un salaire de base au SMIC (12.31€/h), complété par un système de primes sur objectifs qui valorise directement vos performances et votre implication sur le terrain.

Envie de propulser le web local avec nous et de booster votre rémunération ? N'attendez plus, envoyez-nous votre CV et venez exprimer tout votre potentiel !

Le profil recherché

Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personnalité et un tempérament commercial !

- **Vos forces** : Vous avez une réelle force de persuasion, une excellente capacité de négociation et vous adorez prospecter.
- **Votre sens du contact** : Doté(e) d'une grande qualité d'écoute et d'une aisance relationnelle naturelle, vous savez mettre vos interlocuteurs en confiance.
- **Votre maîtrise du web** : Les réseaux sociaux n'ont pas de secret pour vous (publication, codes, tendances).
- **Vos soft skills** : Vous êtes rigoureux(se) sur la partie administrative, respectueux(se) et surtout très autonome (un atout indispensable pour le télétravail).