

Responsable de secteur (H/F)

59000 LILLE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

En tant que Responsable de Secteur et rattaché(e) au Directeur des Opérations de l'activité Inside, votre rôle est central : vous êtes le moteur de la performance économique et de la qualité de service des agences hébergées sur votre périmètre géographique (couvrant à minima les régions Haut de France, Grand Est et Bourgogne Franche Comte)

Vous êtes garant de la bonne application des engagements pris auprès de nos clients dans ces structures partenaires. Pour ce faire, vous animez, managez et dynamisez les équipes de votre région, tout en assurant une gestion optimale des centres de profit. Vous initiez et déployez les plans d'action et plans d'amélioration continue que vous jugerez nécessaires. Vous participez également aux activités de développement et d'implantation de nouvelles structures, en lien avec l'équipe Commerciale.

Votre rôle est donc bien de satisfaire les clients, de faire grandir vos collaborateurs, et de contribuer au développement de l'activité Inside au sein du Groupe.

Ce poste en CDI est basé sur une organisation hybride, nécessitant une certaine présence sur le terrain pour accompagner vos équipes et vos clients. Des déplacements sont donc à prévoir.

Le profil recherché

Vous possédez une expérience significative réussie dans un rôle similaire, idéalement acquise dans le secteur du travail temporaire, du recrutement, ou dans la gestion multi-sites de services B2B.

Votre parcours démontre une expertise avérée dans le management d'équipes décentralisées et dans la gestion d'un compte de résultat.

Un diplôme de niveau Bac+5 est un atout, mais c'est avant tout votre expérience en responsabilité multi-sites qui fera la différence.

Vous avez une connaissance solide des enjeux commerciaux et opérationnels des agences de placement ou de services.

Vous maîtrisez les mécanismes de pilotage de la performance (suivi financier, indicateurs de production, gestion client).

Votre capacité d'analyse vous permet de transformer des données complexes en plans d'actions clairs et structurés, et votre expérience managériale vous facilite le déploiement et l'appropriation de ces enjeux par votre équipe. Vous êtes reconnu pour votre authenticité, votre orientation solution et votre forte appétence pour le terrain.