

## Commercial grands comptes (H/F)

35400 ST MALO [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Toute l'équipe est impatiente de recevoir votre candidature. Votre profil correspond ? Postulez sans attendre, vous serez contacté(e) rapidement. Collaborer avec notre agence c'est bénéficier d'un réseau d'entreprises sur toute l'Ille et Vilaine! Et n'oubliez pas, devenir collaborateur intérimaire chez Actual vous assure de nombreux avantages : **CE, Livret Actual jusqu'à 12%, Mutuelle...**

### Le poste

Notre agence Actual de Saint-Malo recrute un **Commercial Grands Comptes (H/F)** pour l'un de ses clients, une entreprise basée à Saint-Malo, spécialisée dans des solutions innovantes et durables. Dans le cadre de son développement, elle recherche un nouveau talent pour développer et fidéliser un portefeuille de clients grands comptes.

#### **Vos responsabilités seront :**

- Ouvrir de nouveaux comptes clients
- Construire des projets personnalisés pour les comptes existants et les nouveaux clients
- Développer la vente indirecte en travaillant avec les revendeurs et en transmettant les cotations au réseau de distribution
- Piloter des actions de marketing ciblées avec l'équipe interne sur votre portefeuille
- Assurer le suivi et le développement des comptes ouverts
- Effectuer un reporting régulier auprès du Directeur Commercial

**Localisation du poste :** Saint-Malo, avec déplacements sur le terrain pris en charge par l'entreprise.

**Démarrage :** dès que possible.

**Contrat :** CDI, 39h/semaine.

**Télétravail :** possible après une période d'intégration.

**Salaire :** 34 K€ fixe + 8 K€ de variable annuel.

### Le profil recherché

- Vous justifiez d'au moins 8 ans d'expérience sur un poste similaire.
- Vous avez une expérience en vente auprès de grands comptes et de distributeurs.
- Vous maîtrisez l'utilisation d'un CRM (idéalement HubSpot).
- Vous êtes capable de piloter des opérations marketing.
- Vous êtes à l'aise avec Excel et PowerPoint.
- Vous êtes une personne proactive et aimez les challenges.
- Vous avez une forte appétence commerciale et appréciez autant la prospection que la fidélisation.