

Commercial en produits agricoles (H/F)

62310 CANLERS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 01/09/2026

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 90 jours

L'entreprise

Notre agence d'intérim recrute un nouveau talent pour l'un de nos clients. Il s'agit d'une TPE à taille humaine de 3 salariés, dotée d'un esprit familial et très soudé. L'entreprise est spécialisée dans le négoce de pommes de terre auprès de professionnels (producteurs, conditionneurs, industriels...) et accompagne ses clients avec des solutions adaptées à leurs besoins. Dans un contexte de développement, notre client renforce ses équipes pour structurer et accélérer sa croissance en France et à l'international. Rejoindre cette entreprise, c'est intégrer une équipe dynamique, soudée et engagée, où le sérieux du travail va de pair avec la bonne humeur et le plaisir de travailler ensemble !

Le poste

Caractéristiques du poste :

- **Poste** : Commercial en Produits Agricoles (H/F).
- **Type de contrat** : Mission d'intérim avec une réelle possibilité d'embauche à terme.
- **Date de démarrage** : Prise de poste prévue pour septembre 2026.
- **Localisation** : Hauts-de-France, secteur Fruges (62).
- **Rémunération** : Selon profil et expérience acquise.
- **Mobilité** : Poste qui comprend des déplacements avec voiture de société.

Vos missions principales :

Rattaché(e) à l'équipe en place, votre objectif sera de développer l'activité commerciale en France et à l'export tout en contribuant à la stratégie globale. Sur le terrain, vous devrez :

- Développer et fidéliser le portefeuille clients (Recherche active de nouveaux agriculteurs et clients professionnels).
- Assurer le suivi des contrats culture.
- Mettre en place et piloter les contrats commerciaux.
- Définir et piloter une vision stratégique (nouvelles technologies, nouveaux concepts, nouvelles cultures).
- Collaborer et accompagner l'équipe en place.

Le profil recherché

Le profil recherché : Une personnalité avant tout !

Pour ce poste, pas besoin d'avoir beaucoup d'expérience ni de connaissances pointues sur la pomme de terre, c'est votre tempérament qui fera la différence !

- **Savoir-être** : Nous recherchons une personne autonome, polyvalente et curieuse, capable de prendre des initiatives et de s'impliquer pleinement tout en partageant les valeurs de l'équipe. Vous êtes d'un naturel sociable, jovial, motivé(e), dynamique et impliqué(e).
- **Appétences** : Vous avez un réel intérêt pour le secteur agricole. Vous êtes également très à l'aise avec l'outil informatique.
- **Commercial et Langues** : Vous êtes à l'aise dans la communication et la relation client. Vous êtes doté(e) d'un bon sens de la négociation. Une bonne maîtrise de l'anglais est indispensable pour assurer le développement de l'activité à l'export.
- **Organisation** : Vous êtes autonome, organisé(e) et rigoureux(euse) dans le suivi des dossiers.
- **Permis** : En raison des nombreux déplacements sur le terrain, le Permis B est obligatoire.