

Chargé(e) de prospection (H/F)

94310 ORLY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 18 mois

L'entreprise

Depuis ses débuts à Montpellier, notre client est spécialisé dans l'entretien, la couverture et la rénovation de toitures

Le poste

Notre client, basé à Orly, recherche dans le cadre d'une mission de plusieurs semaines avec possibilité d'embauche à terme, un(e) Chargé(e) de Prospection Téléphonique.

Vos missions :

- Développer le portefeuille clients de l'entreprise par le biais de la prospection téléphonique
- Assurer la prise de rendez-vous auprès d'interlocuteurs ciblés afin de contribuer au développement commercial de l'agence
- Participer à l'élaboration et à la mise en œuvre d'actions commerciales opérationnelles
- Administrer l'ensemble de la relation commerciale
- Accueil téléphonique
- Gestion des correspondances
- Suivi des devis
- Validation des commandes
- Gestion des e-mails
- Assurer la mise à jour et le suivi des activités commerciales dans le logiciel CRM
- Assurer le relais d'information avec les différents services supports.

Le profil recherché

Profil recherché :

- Vous avez une expérience significative de 3 ans minimum dans le domaine commercial
- Vous êtes commercial(e), rigoureux (se), organisé(e), autonome
- Vous aimez le challenge et le dynamisme que demande une création d'agence
- Vous maîtrisez le Pack Office : Word, Excel, Outlook

Une solide expérience en prospection téléphonique est indispensable.

Envie de mettre votre sens du relationnel et votre énergie commerciale au service d'un nouveau projet ? Rejoignez une entreprise en pleine croissance et participez au développement de son portefeuille clients !