

Technico commercial engins agricoles (H/F)

70300 LUXEUIL LES BAINS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous deployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en interim, CDI, CDD ou prestation de services.

Le poste

Notre client est une coopérative agricole engagée, profondément ancrée en Lorraine, qui accompagne chaque jour plus de 360 collaborateurs et ses adhérents agriculteurs vers la réussite de leurs exploitations.

Afin de renforcer l'équipe locale et accompagner les clients dans leur développement, nous recrutons pour notre client un(e) **Technico-Commercial en engins agricoles H/F, sur le secteur du 70.**

Vos missions

- **Développer et fidéliser un portefeuille de clients**
- **Être le relais commercial et technique** auprès de vos clients.
- **Prospecter de nouveaux clients et assurer la satisfaction** de votre clientèle.
- **Promouvoir les produits et valoriser l'image de l'entreprise.**
- **Identifier les besoins clients et organiser des visites et démonstrations.**
- **Participer à la conclusion des ventes et à la gestion administrative**
- **Assurer la mise en service des matériels vendus en lien avec le SAV.**
- **Représenter l'entreprise lors d'événements et manifestations professionnelles.**

Le profil recherché

Votre profil

- Formation BTS **Agroéquipement ou Technico-Commercial.**
- **Expérience** réussie dans la vente de **matériel agricole ou agroéquipement (ou alors intérêt pour le monde agricole)**
- **Sens de la négociation, excellent relationnel et autonomie.**
- **Dynamique, honnête et entrepreneurial(e).**
- **Permis B requis déplacements quotidiens sur le département 70.**

Vos atouts

- **Connaissance des techniques de vente et des services associés.**
- **Maîtrise des outils bureautiques et collaboratifs.**
- **Intérêt pour l'innovation et le secteur agricole.**

Ce que nous proposons

- **CDI Forfait jours + RTT.**
- **Rémunération attractive** : à partir de 24 000 € brut/an selon profil + primes variables.
- **13 mois, mutuelle familiale, allocation repas, véhicule de service ou fonction et avantages CSE.**