



## Chargé d'affaires (F/H)

75003 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI  
 Dès que possible

 Temps plein  
 Ouvert aux personnes en situation de handicap  
€ 24000 / An

### L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 000 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 130 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,45 milliard en 2025**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

### Le poste

**Actual group**, spécialisée dans le recrutement et l'intérim, recherche un **chargé d'affaires** H/F pour rejoindre notre équipe de **Paris 3**.

Notre expertise couvre différents domaines d'activité, notamment les métiers du second œuvre, avec une spécialisation sur les profils **d'électriciens**.

Sous la responsabilité du responsable d'agence H/F, votre rôle consistera à :

- **Développement commercial:** Prospector, développer et fidéliser un portefeuille client en identifiant les besoins en recrutement des entreprises de bâtiments ou installation électrique.
- **Contribuer à la performance de l'agence en atteignant vos objectifs commerciaux** et en participant aux stratégies de développement.
- **Assurer le support administratif et opérationnel** auprès de l'équipe
- Veiller au bon déroulement des missions et à la **satisfaction des clients comme des intérimaires**.

## Le profil recherché

- Vous avez le goût du challenge et un esprit commercial
- Expérience similaire en agence de travail temporaire souhaité ou dans la vente de service aux entreprises
- Vous aimez le challenge, le contact humain, avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.
- Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation.

## Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable, et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)
- Véhicule de fonction et une carte essence