

Adjoint responsable agence (H/F)

60210 GRANDVILLIERS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Beauvais recrute un(e) Adjoint(e) Responsable d'agence dans le secteur de la construction. Les 3 raisons de rejoindre notre client ! Grandir au sein d'une équipe à taille humaine où chacun trouve sa place, Prendre plaisir au quotidien pour accompagner nos clients vers la réussite de leurs projets, Développer vos compétences dans un cadre où responsabilités et autonomie sont privilégiées.

Le poste

Rattaché directement au Responsable d'agence, vous participez pleinement à la gestion opérationnelle, au pilotage commercial et à la mise en œuvre de la stratégie de l'agence.

Vos missions :

- Pilotage opérationnel de l'agence : Assurer le bon fonctionnement quotidien de l'agence et coordonner l'activité des équipes
- Développement commercial : Etre un acteur de terrain, contribuer au développement du chiffre d'affaires, dynamiser les ventes et garantir la satisfaction client
- Appui au Responsable d'agence : Accompagner la gestion administrative et organisationnelle, participer à la planification et au déploiement des actions stratégiques
- Management des équipes : Encadrer, animer et accompagner les collaborateurs au quotidien, organiser les plannings, répartir les tâches et suivre les performances
- Amélioration continue : Identifier des axes d'optimisation et mettre en place des actions pour améliorer l'efficacité et la performance de l'agence...
- Relation client : Garantir un accueil et un service client de qualité, traiter les demandes et fidéliser la clientèle.
- Suivi et reporting : Participer à l'analyse des résultats, remonter les indicateurs clés et contribuer au pilotage de l'activité.

Salaire : 30k€ à 40k€

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience réussie sur un poste similaire, idéalement dans le secteur du négoce de matériaux ou dans un environnement commercial proche.

Commerçant(e) dans l'âme, vous avez le sens du résultat et de la satisfaction client. Vous êtes à l'aise dans la relation commerciale et contribuez activement au développement du chiffre d'affaires de l'agence.

Manager de terrain, vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à encadrer, motiver et fédérer une équipe, notamment les commerciaux itinérants. Vous savez les accompagner, les challenger et impulser une dynamique commerciale forte afin de faire vivre et développer l'activité de l'agence.

Organisé(e) et autonome, vous êtes capable de piloter les priorités tout en étant un véritable relais du Responsable d'Agence.

Réactif(ve) et pragmatique, vous savez faire face aux imprévus et prendre des décisions rapidement dans un environnement opérationnel exigeant.

Force de proposition, vous contribuez activement à l'amélioration des performances de l'agence, tant sur le plan organisationnel que commercial.