

Commercial de terrain (H/F)

01000 BOURG EN BRESSE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 6 mois

L'entreprise

Aujourd'hui, 5eme acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual est un groupe français, à la vision humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit du travail pour tous. Notre agence d'Ambérieu-en-Bugey est généraliste avec une expertise particulière en logistique, industrie et BTP.

L'entreprise accompagne les particuliers dans la réduction de leur consommation d'énergie grâce à des bilans de consommation et un scan thermique.

Le poste

Pour le compte de l'un de nos clients, entreprise dynamique et en plein développement dans le secteur de la rénovation énergétique, nous recherchons un Commercial de terrain / Prospecteurs (H/F). Vous avez la fibre commerciale, le contact facile et vous souhaitez intégrer un secteur d'avenir ? Ce poste est fait pour vous !

Votre mission principale se déroule exclusivement sur le terrain, en porte-à-porte, sur un secteur géographique défini à l'avance (à maximum 30 minutes de votre domicile):

Aller à la rencontre des particuliers pour relever des informations.
Prendre des rendez-vous qualifiés pour la réalisation de bilans de consommation.
Promouvoir les solutions de l'entreprise : pompes à chaleur air/eau, ballons thermodynamiques et panneaux photovoltaïques.
Objectif clair : Décrocher un minimum de 1 rendez-vous validé par jour!

Ce poste offre une grande flexibilité avec des opportunités à mi-temps ou à plein temps.
Jours de travail : Du lundi au vendredi (possibilité de travailler le samedi).

Créneaux horaires proposés : Du lundi au vendredi : 10h30 à 14h00 et/ou 17h00 à 19h30 et possibilité le samedi : 10h00 à 14h00

Rémunération : Fixée en fonction de votre profil, de votre expérience et de vos formations, minimum 2259€ brut soit 1739€ net avec ifm et congés payés c'est la fourchette minimum,

Votre contrat : Intérim

Formation de démarrage : Dès votre prise de poste, vous bénéficierez d'une formation initiale de 2 à 3 heures au siège à Vaulx-Milieu pour assimiler le pitch commercial.

Des outils d'aide à la vente seront mis à votre disposition (traitement des objections, guides de prospection, carte professionnelle) et un accompagnement sur le terrain sera assuré pour vos débuts.

Le profil recherché

Profil recherché & Qualités requises

Expérience : Une première expérience réussie dans le domaine du commerce est indispensable.

Savoir-être : Vous êtes sociable, doté(e) d'un excellent relationnel client et d'une communication fluide. Vous possédez un véritable esprit commercial et le goût du challenge.

Mobilité : Permis B et véhicule est un atout supplémentaire.

Être intérimaire avec Actual vous permet de profiter de nombreux avantages tels que:

10% d'IFM et 10% de ICP Un compte d'épargne ayant un taux de 12%

Possibilité de parrainer vos proches (Cartes cadeaux à la clef)

Des acomptes à réaliser en toute autonomie sur votre application My Actual

De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde d'enfant, location de voiture)

Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles

Coline, Christelle et Benjamin vous attendent avec impatience en agence pour vous

conseiller et construire ensemble votre travail !