


Conseiller clientèle (H/F)

53100 Moulay [Accéder à l'annonce en ligne](#)


 Contrat de travail temporaire

 26/05/2026

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 12.2 / Heure

L'entreprise

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un conseiller clientèle (F/H) pour rejoindre notre Service Client, composé de 14 collaborateurs, basé au siège de notre réseau, à Moulay.

L'agence Actual Mayenne collabore avec une entreprise spécialisée dans le conseil en affaires et gestion, qui est en pleine expansion et dispose d'un vaste réseau de collaborateurs et d'agences.

Le poste

Nous recherchons un(e) Conseiller(e) clientèle motivé(e) pour rejoindre notre équipe dynamique, composé de 14 collaborateurs, à Moulay (53100). Ce poste offre une occasion exceptionnelle de développer vos compétences en gestion de clientèle.

Directement rattaché(e) à Danielle, la Responsable du service client, vous êtes l'interface entre les clients, les commerciaux et les franchisés.

Le poste est à pourvoir pour une durée déterminée, jusqu'à la fin de l'année 2026 : vous êtes complètement disponible sur toute la durée du contrat, et notamment en période estivale.

Vous travaillerez du lundi au vendredi, avec une amplitude horaire de 9h à 19h selon les jours.

Salaire : 12.2 € par heure, pour un temps plein de 35 heures par semaine.

Nous recherchons des personnes organisées, ayant le sens des priorités, qui aiment le travail d'équipe et sont à l'aise dans un environnement collectif.

Envoyez votre candidature dès maintenant et devenez le premier contact de nos futurs clients partout en France !

Le profil recherché

Vos missions principales sont les suivantes :

- Réceptionner les appels entrants des clients particuliers qui ont pour projet d'aménager leur propriété,
- Planifier les RDV sur les plannings des commerciaux ou franchisés,
- Rédiger les comptes rendus aux franchisés pour leur résumer les appels de la journée,
- Envoyer de la documentation et assurer un suivi rigoureux,
- Vous avez déjà une expérience réussie dans la gestion de clientèle, par téléphone.

Vous êtes à l'aise au téléphone en parallèle de l'outil informatique, faites preuve d'écoute active et d'un bon relationnel.

Vous êtes bien organisé(e) et avez le sens des priorités.

Vous êtes également à l'aise en collectif et aimez le travail d'équipe.

Envoyez nous votre candidature dès maintenant et devenez le premier contact de nos futurs clients partout en France !