

Chargé d'affaires (F/H)

75001 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 39000 / An

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

Le Groupe Actual, acteur majeur du recrutement et du travail temporaire en France, recherche actuellement **deux Chargés d'Affaires BTP H/F** afin de développer son activité en Île-de-France.

Vos missions

Rattaché(e) au Directeur d'Activité, vous aurez pour principales missions de :

- Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille clients dans le secteur du BTP ;
- Identifier les besoins en recrutement et proposer des solutions adaptées ;
- Assurer un rôle de conseil et d'accompagnement auprès de vos clients afin de garantir une qualité de service optimale ;
- Développer de nouveaux marchés et participer à la conquête de comptes stratégiques et grands comptes ;
- Travailler en transversalité avec les agences de votre périmètre afin d'optimiser les réponses aux besoins clients ;
- Contribuer activement à la performance commerciale en atteignant les objectifs fixés et en participant aux actions de développement de l'activité.

Le profil recherché

Vous avez un fort tempérament commercial ?

- Vous avez une première expérience dans un poste similaire en agence de travail temporaire spécialisée dans secteur du BTP, Génie civil ? Alors ce poste est fait pour vous !
- Vous aimez le challenge, le contact humain, avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.
- Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)
- Véhicule de Fonction et une carte essence