


# Alternance coordinateur des ventes (H/F)

35000 RENNES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 Temps plein

 07/09/2026

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 12 mois

## L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

## Le poste

**Laissez s'exprimer votre talent !** Actual group recrute ses futurs alternants pour la rentrée 2026 ! Prêt(e) à entrer dans le game ? Actual group ouvre sa saison 2026 et recrute les prochains nouveaux talents en alternance en partenariat avec l'Esup de Rennes.

Dans le cadre du développement de notre réseau d'agences, nous recherchons un(e) alternant(e) en Coordination Vente afin d'accompagner la Direction Opérationnelle dans le pilotage et l'animation commerciale du réseau.

### **Vos missions**

Vous participerez activement au développement commercial et au suivi de la performance des agences. À ce titre, vos missions seront les suivantes :

- Accompagner le service Développement Vente dans ses actions quotidiennes
- Participer à la mise en place et au suivi de tableaux de bord commerciaux
- Réaliser des analyses de performance des agences du réseau
- Créer des supports de présentation et d'animation commerciale
- Aider à la préparation des démarches commerciales et des rendez-vous
- Participer à l'analyse et à la connaissance des territoires et comptes à enjeux
- Contribuer au développement du réseau et à l'amélioration des outils de suivi

## **Le profil recherché**

Vous préparez une Licence Commerce & Marketing à l'Esup Rennes et souhaitez développer vos compétences dans un environnement dynamique et formateur.

Vous êtes :

- À l'aise dans la relation et la communication
- Organisé(e) et rigoureux(se)
- Curieux(se) et force de proposition
- Doté(e) d'un bon sens du service
- Intéressé(e) par l'analyse commerciale et le développement d'activité

Une bonne maîtrise des outils bureautiques, notamment Excel, sera appréciée.