

Attaché commercial (H/F)

25600 SOCHAUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)

🏢 CDI

📅 01/06/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

🏢 L'entreprise

ACTUAL vous permet également de profiter :

De 10% d'IFM et 10% d'ICP

Du compte épargne temps ayant un taux de 12%

D'acomptes à la semaine

D'une mutuelle dès la première heure de travail

De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)

CSE Actual à partir de 600h

📁 Le poste

Nous sommes à la recherche d'un(e) Attaché Commercial Junior (h/f) pour rejoindre notre équipe dynamique à Sochaux 25 600 .

Vous habitez dans le secteur du 25600 serait idéal ou dans un périmètre de 30 km

ou dep 70 et déplacements prévus dans le nord (39)

De formation BAC ou BAC+2, vous justifiez d' une première expérience dans la vente après de commerce de proximité.

ou

Sans formation, vous êtes un autodidacte de la vente et vous avez une expérience de 5 années dans le même secteur.

Rémunération fixe (2000€ brut) + commissions + primes + intéressements + frais. Clientèle et véhicule fournis.

📁 Le profil recherché

PROFIL :

Qualités relationnelles : votre capacité d'écoute est déterminante pour comprendre les besoins de vos prospects et leur proposer la meilleure solution

Communication : à l'aise au téléphone, en visioconférence comme en rendez-vous physique , vous êtes convaincant/e à l'oral.

Vos qualités rédactionnelles sont également importantes.

Maîtrise des outils numériques : CRM, devis, tableurs, réseaux sociaux, présentations.. vous maîtrisez les logiciels de bureautique comme les logiciels professionnels.

Patience et persévérance : vous aimez le challenge et ne reculez pas facilement devant un refus.

Rigueur et flexibilité : vous êtes scrupuleux, respectez le processus commercial établi et notez tout échange dans le CRM.

Pour autant, vous faites preuve de flexibilité et savez vous adapter facilement à la situation.

Organisé et autonome : véritable intrapreneur, vous êtes responsable de vos actions et de votre organisation.

Gestion du stress et de la pression

Curiosité et créativité : s'intéresser au secteur d'activité, à l'actualité de vos clients et prospects est indispensable.

Cette curiosité vous permet d'aborder vos affaires d'une manière novatrice et de déjouer les barrières habituelles.

Compétences supplémentaires appréciées :

Marketing