

Conseiller commercial (H/F)

95800 CERGY [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers intérim et recrutement, acquisition de talents, développement des compétences, conseil RH

Le poste

Au sein du service commercial d'un complexe de loisir sportif, vous intégrez une petite équipe. Vos missions sont:

- Gérer l'accueil et l'ensemble des demandes entrantes des prospects et clients
- Optimiser les demandes entrantes sur l'ensemble des cibles BtoC et BtoB
- Informer, conseiller sur l'offre proposée sur le complexe
- Vente et organisation des événements entreprises type Team Building, Séminaire..
- Assurer le déploiement de la politique commerciale
- Gérer et fidéliser les clients existants
- Effectuer les actions commerciales sur les clients non actifs
- Prospection téléphonique avec la mise en place d'offres ciblées
- Assurer un reporting avec des préconisations en fonction des problématiques rencontrées.

Nous vous proposons un package à la hauteur de vos résultats :

- Contrat CDI
- Rémunération entre 28/30K€ en fonction de l'expérience et de l'expertise sur l'activité + variable attractif (4K à 8K€)
- Nombreux avantages: Tickets restaurants, mutuelle, bonus
- Téléphone/PC portable, mutuelle, carte restaurant
- Poste basé à Cergy Pontoise (95)

Le profil recherché

Doté(e) d'une formation Bac+2/5, vous avez une expérience significative et réussie en tant que conseiller(e) commercial ou commerciale sédentaire.

Vous aimez fidéliser, apporter une solution aux prospects et clients qui vous sollicitent.

Vous êtes agile en fonction de la cible BtoB ou BtoC

Vous avez une appétence pour la relation client par téléphone

Vous avez une excellente communication orale avec un discours adapté en fonction de la cible

Vous êtes reconnu(e) pour votre sens de l'écoute et votre persévérance

Vous avez une aptitude à travailler en autonomie tout en faisant preuve d'esprit d'équipe

Vous avez une facilité d'utilisation avec les outils informatiques de base (CRM, Excel).