

Commercial (H/F)

38540 HEYRIEUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 18 mois

L'entreprise

Le groupe **Actual**, 5e acteur du marché du travail en France, est un groupe français reconnu pour son expertise dans l'accompagnement vers l'emploi sur l'ensemble du territoire.

Rejoindre Actual, c'est profiter d'outils pratiques comme l'application **MYACTUAL** pour la gestion de votre dossier, d'un **livret CET à 12 %**, d'offres de **parrainage** et des aides **FASTT** (logement, mobilité).

Intéressé(e) ?

N'hésitez plus et postulez, nous serons ravis de vous rencontrer.

Le poste

ACTUAL HEYRIEUX recherche un **TECHNICO-COMMERCIAL H/F** sur le secteur d'**HEYRIEUX**.

Au sein d'une société spécialisée depuis 70 ans dans le domaine de la réparation en carrosserie, peinture et maintenance sur véhicules industriels, votre mission consiste à prendre en charge et développer le portefeuille clients et prospects.

Ainsi vos missions consistent à :

- Assurer une **démarche commerciale physique** chez les clients et prospects sur le secteur Rhône Alpes (75% du temps)
- **Etablir les propositions commerciales** et les envoyer dans les délais impartis (25% du temps)
- Assurer la **négociation, contractualisation** et les diverses étapes de ventes jusqu'à la livraison finale aux clients
- Assurer le **chiffrage et l'établissement des devis**
- Suivre la production en **collaboration avec le chef d'atelier** et s'assurer de la rentabilité
- **Démarcher et développer les accord-cadre** avec les grands comptes (réparation, entretien, maintenance, etc.)

Salaire Fixe entre **2500 € et 3200 € brut**/ mois (12 mois) suivant expérience + pourcentage sur CA + ticket resto + voiture + téléphone.

Le profil recherché

Votre profil:

- Vous êtes motivé, autonome et dynamique
- Vous êtes motivé, autonome et dynamique
- Vous avez de bonnes connaissances des véhicules industriels notamment en carrosserie (réparations, construction, expertise)

- Vous avez déjà une expérience dans le domaine des véhicules poids lourds et maîtrisez les notions techniques et mécaniques. Vous avez déjà eu un poste de chef d'atelier, bureau d'étude véhicule, responsable technique sur un poste similaire, etc. par exemple.
- Vous avez une expérience en tant que commercial: vous avez un bon relationnel et faites preuves d'autonomie et de rigueur.