

Responsable d'agence location (H/F)

44150 ANCENIS ST GEREON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'entreprise cliente de l'agence Actual est spécialisée dans la location et location-bail de machines et équipements pour la construction, avec une présence notable grâce à ses 600 agences et ses équipes de 3550 collaborateurs.

Le poste

Poste : Responsable d'agence LOCATION ENGINES (h/f)

Nous recherchons un Responsable d'agence pour notre établissement situé à ANCENIS ST GEREON. Ce poste à temps plein vous offre l'opportunité de rejoindre une équipe dynamique et de contribuer activement au succès de notre agence.

Profil recherché :

Vous êtes titulaire d'un BAC pro métiers du commerce et de la vente et possédez une bonne maîtrise des outils informatiques. Une expérience dans le domaine de la location et une connaissance du bâtiment sont souhaitées.

Compétences clés :

- Connaissance approfondie du matériel de location et des processus de gestion des contrats et factures.
- Sens du service client, rigueur, organisation, esprit d'équipe.
- Capacité à gérer les priorités et à rester calme en situation de stress.

Principales activités :

En tant que Responsable d'agence, vous serez chargé de :

- Accueillir, conseiller et fidéliser nos clients, tout en gérant le processus complet de location.
- Organiser la disponibilité du matériel et superviser les stocks.

- Assurer une communication fluide entre les clients, les équipes techniques et le responsable d'agence.

Pourquoi nous rejoindre ?

En intégrant notre agence, vous bénéficierez d'un environnement de travail stimulant et aurez la possibilité de développer vos compétences tout en contribuant à l'amélioration continue de nos pratiques.

Date de début de contrat : 12 mai 2026

Rejoignez-nous pour relever ensemble de nouveaux défis et renforcer la satisfaction de notre clientèle.

Le profil recherché

Le poste de Responsable d'agence (h/f) nécessite un ensemble de compétences clés pour garantir le succès. Le candidat idéal doit posséder une expertise en gestion d'équipe et en développement commercial. Une capacité à élaborer et à exécuter des stratégies commerciales est essentielle.

Il est impératif d'avoir une expérience confirmée en leadership pour inspirer et motiver l'équipe. De plus, le candidat doit être capable de gérer efficacement les opérations quotidiennes de l'agence tout en maintenant une excellente relation avec les clients.

Une maîtrise des outils de gestion et une aptitude à analyser les données financières sont également requises. Enfin, la flexibilité et l'adaptabilité sont des atouts précieux pour s'ajuster aux évolutions du marché.