

Manager d'équipe (H/F)

83440 CALLIAN [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 3 mois

L'entreprise

Forts et fiers de nos origines, nous perpétons depuis l'esprit "commerçant de proximité", apporteurs de solutions au plus proche des habitants, impliqués dans nos territoires et dans la vie locale.

Depuis plus de 90 ans, notre mission est immuable : aider chaque habitant dans l'entretien, la réparation, et l'amélioration de son habitat pour que chacun puisse mieux vivre chez lui.

Notre promesse : mieux habiter ensemble !

Le poste

Votre agence d'emploi ACTUAL de Callian recrute pour une enseigne du secteur du Pays de Fayence, un/e Manager d'équipe (H/F).

Finalité principale de la mission :

- Patron de son secteur, est garant(e) de la satisfaction clients, contribue activement au développement de ses collaborateurs. Anime et fédère son équipe autour des valeurs et du projet d'entreprise.

- Définit et met en oeuvre la politique commerciale et merchandising dans son secteur dans le respect du concept de proximité proposé par l'entreprise. Propose des leviers de développement co-construits avec son équipe afin d'atteindre les objectifs de ses rayons et du magasin. Les responsabilités de la mission :

Responsabilité 1 : Proximité / confiance / Engagement / Respect / autonomie / Audace

Responsabilité 2 : je garantis la sécurité de mes collaborateurs et des clients.

- Je me réfère au code vestimentaire et anime le port des EPI

- J'anime la prévention des risques et veille au respect des règles de sécurité dans le magasin (stockage, conduite d'engin).

- Je forme mes collaborateurs sur la sécurité et contrôle que leurs habilitations sont à jour.

Responsabilité 3 : J'anime mon équipe pour fidéliser sur la relation client- Je garantis l'application des techniques de vente de mon équipe

- J'anime mon équipe autour de la carte de fidélité et des événements clients et festifs du magasin

- Je développe la polyvalence de mes collaborateurs et optimise mon organisation et mes plannings- J'encourage mon équipe à être astucieuse pour proposer des solutions aux projets des clients- J'implante et mets en oeuvre avec mon équipe l'offre produit de mon secteur par valeur d'usage.

Responsabilité 4 : Je manage et développe mon équipe

- J'applique la charte du manager et je manage mon équipe de façon équilibrée
- Je me préoccupe du bien être et du bien vivre ensemble
- Je travaille en mode collaboratif avec mes équipes sur le terrain- Je participe au recrutement- Je forme mon remplaçant
- Je garantis la mise en oeuvre de mes rites managériaux
- Je détecte et accompagne les potentiels évolutifs, je privilégie l'évolution interne

Responsabilité 5: J'anime le développement du commerce et de la performance- J'utilise la démarche leader, je construis et mets en place avec mon équipe des plans d'actions pour atteindre nos objectifs

- Je garantis un inventaire fiable et anime mon équipe sur les bonnes pratiques des procédures de démarque, casse, vol ou maîtrise des frais généraux.

Poste à pourvoir dès que possible, rémunération à partir de 14.50€/h, 38h/ semaine, du lundi au samedi (repos dans la semaine).

Le profil recherché

Simple et accessible, a le sens de l'équipe, et partage ses connaissancesA le sens du service et facilite la relation avec les équipes et les clients.

Enthousiaste, authentique et honnête.

Est passionné par le bricolage : s'investit dans son magasin et l'entrepriseA le goût du challenge et sait prendre des décisionsFait preuve de bon sens, de capacité d'adaptation, de curiosité et d'ouverture d'esprit.

Maîtrise les techniques de vente

Connaît la législation commerciale et sociale

A des compétences managériales : sait organiser et déléguer

Sait animer des réunions et des entretiens avec des collaborateursConnaît les différents outils de communication : mail, téléphone etc