

Offre d'emploi commercial (F/H)

59650 VILLENEUVE D ASCQ [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5eme acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation.

Depuis plus de 20 ans, nos consultant(e)s spécialisé(e)s au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services.

Le poste

Nous recherchons un(e) Commercial(e) (h/f) pour intégrer une équipe dynamique à Villeneuve d'Ascq (59650).

Missions et responsabilités :

Vous serez chargé(e) de prospecter et développer un portefeuille de clients professionnels, analyser leurs besoins énergétiques et proposer des solutions adaptées. Vous comparerez les offres fournisseurs pour obtenir les meilleures conditions tarifaires et négocierez les contrats en assurant leur suivi. Vous maintiendrez une veille sur le marché de l'énergie et participerez à l'élaboration de stratégies commerciales et marketing.

Profil recherché :

Vous avez une expérience minimale d'un an dans le courtage ou la vente B2B. Vos compétences incluent la négociation, la capacité à convaincre et fidéliser les clients. Vous êtes rigoureux(se), autonome, avec un esprit d'analyse et une excellente communication.

Ce que nous offrons :

Un CDI accompagné d'un package attractif avec un salaire fixe et variable basé sur vos performances. Vous aurez accès à des challenges commerciaux réguliers, des opportunités d'évolution rapide et une formation continue sur les produits et le marché de l'énergie. Intégrez une équipe dynamique où vos succès sont reconnus.

Date de début du contrat : 7 mai 2026

Ce poste est à temps plein avec 35 heures par semaine.

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Commercial (h/f). Le profil idéal doit posséder les compétences suivantes :

Compétences en vente : Capacité éprouvée à conclure des ventes et à atteindre les objectifs fixés.

Communication : Excellentes aptitudes à la communication, tant à l'oral qu'à l'écrit, pour interagir efficacement avec les clients.

Négociation : Maîtrise des techniques de négociation pour garantir des accords avantageux.

Gestion du temps : Compétence à organiser et à prioriser les tâches pour maximiser l'efficacité.

Esprit d'équipe : Capacité à collaborer avec divers départements pour atteindre les objectifs communs.

Nous recherchons un candidat dynamique et motivé, prêt à relever des défis dans un environnement commercial exigeant.