

Commercial (H/F)

75016 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#)



01/06/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services .L'intérim devient une véritable opportunité : une porte ouverte vers de nouvelles expériences, des missions enrichissantes et une flexibilité adaptée aux besoins de chacun. Notre équipe recrute pour son client basé à Paris un Commercial H/F dans le secteur de l'équipement en œnologie et spiritueux

Le poste

Ce poste de Commercial Showroom en équipement nologie et spiritueux, basé à Paris, consiste à représenter une image de marque haut de gamme auprès d'une clientèle BtoC et BtoB. En tant qu'expert, vous accueillez les clients en showroom pour les conseiller sur des projets techniques et esthétiques d'achat de caves à vin. Vous assurez le développement des ventes et le suivi rigoureux de la relation client via le CRM Salesforce. En parallèle, vous soutenez la croissance BtoB en prospectant de nouvelles opportunités professionnelles en binôme avec le responsable de secteur. La gestion administrative complète, du contrôle des stocks jusqu'à la livraison finale, fait également partie de vos missions. Le profil recherché doit posséder une solide fibre commerciale et, idéalement, une première expérience dans l'univers du luxe

Le profil recherché

Le profil idéal pour ce poste possède une solide fibre commerciale et un engagement marqué vers l'atteinte des résultats, tout en manifestant un sens aigu du service client. Grâce à un excellent relationnel et une écoute active, vous savez instaurer une relation de confiance durable avec vos interlocuteurs afin de comprendre finement leurs attentes. Autonome et impliqué, vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente et de négociation pour conseiller une clientèle exigeante. Une première expérience réussie dans l'univers du haut de gamme ou du luxe est considérée comme un atout majeur pour s'adapter à cet environnement de prestige. Enfin, votre profil se distingue par votre capacité à piloter des plans de prospection rigoureux et à assurer un suivi administratif impeccable des dossiers.