

Consultant en recrutement (H/F)

92000 NANTERRE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services .L'intérim devient une véritable opportunité : une porte ouverte vers de nouvelles expériences, des missions enrichissantes et une flexibilité adaptée aux besoins de chacun. Notre équipe spécialisée en Secteur Public recrute pour son client basé à la Defense un Consultant en recrutement H/F en CDI.

Le poste

Un cabinet de conseil, situé à La Défense, recherche un(e) Consultant(e) en Recrutement / Business Developer pour accompagner sa croissance. Cette structure dynamique, adossée à un groupe d'envergure, offre un environnement de travail agile où l'expertise métier et la proximité client sont au cœur de la stratégie.

Vos Missions

Rattaché(e) au bureau de La Défense, vous intervenez sur l'ensemble de la chaîne de valeur du recrutement :

Développement Commercial : Vous prospectez et développez un portefeuille de clients diversifiés (Secteur Public et Grands Groupes) en Île-de-France. Vous devenez un partenaire stratégique capable de proposer des solutions de recrutement sur mesure.

Identification de Talents : Vous utilisez tous les leviers à votre disposition (jobboards, réseaux sociaux professionnels, approche directe) pour identifier les meilleurs profils du marché.

Évaluation & Conseil : Vous menez des entretiens de sélection rigoureux et accompagnez vos candidats tout au long du processus, jusqu'à leur intégration en entreprise.

Suivi de Missions : Vous assurez une gestion de projet fluide et un suivi post-recrutement garantissant la satisfaction de vos interlocuteurs.

Ce que le cabinet vous offre

Package attractif : Fixe selon profil + Variable mensuel déphasé + Booster trimestriel.

Outils Premium : Accès aux meilleurs outils du marché (CRM, ATS, licences LinkedIn Recruiter, Jobboards illimités).

Évolution : Un parcours de carrière clair au sein d'une entreprise en pleine expansion.

Le profil recherché

Vous justifiez d'une première expérience réussie en développement commercial, idéalement acquise en agence d'intérim spécialisée ou en cabinet de recrutement. Dynamique et orienté(e) résultats, vous évoluez avec aisance dans les environnements techniques. Le petit + : le recrutement de profils IT n'a plus de secret pour vous et vous maîtrisez les spécificités de ces métiers. Expert(e) des outils digitaux et des réseaux sociaux professionnels pour dénicher les meilleurs talents, votre excellent relationnel et votre sens du service client font de vous un(e) interlocuteur(trice) de confiance