

Consultant commercial et recrutement (H/F)

78280 Guyancourt [Accéder à l'annonce en ligne](#)

🏠 CDI

📅 Dès que possible

↔️ Durée : 2 mois

🕒 Temps plein

♿️ Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 30000 / An

🏢 L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi**, pour un **chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, Up Skills, Clémentine, CCLD, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de **construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France**.

📁 Le poste

Actual expertise, spécialisée dans le recrutement et l'intérim de profils techniques et rares dans le secteur industriel; recrute actuellement un consultant commercial et recrutement sur l'agence de **Guyancourt**.

Contrat en CDD de 2 mois renouvelable.

Notre expertise couvre divers domaines tels que: **l'aéronautique, l'automobile, la cosmétique, la pharmaceutique, la chimie et le naval, la mécanique générale, l'automatisme, l'électronique, l'informatique industrielle, la recherche et développement, ainsi que la maintenance industrielle.**

En tant que Consultant chez **Actual**, vous serez au cœur du développement de notre agence.

Votre rôle consistera à :

- **Prospecter activement par téléphone** de nouveaux clients et proposer des solutions et des candidats adaptés.
- **Développer et fidéliser un portefeuille client** en identifiant les besoins en recrutement des entreprises industrielles.
- **Gérer l'intégralité du processus de recrutement** : sourcing, évaluation, entretiens et suivi des candidats.
- **Assurer un rôle de conseil auprès de vos clients et candidats** pour garantir un accompagnement optimal.
- **Contribuer à la performance de l'agence en atteignant vos objectifs commerciaux** et en participant aux stratégies de développement.

Le profil recherché

- **Vous êtes un véritable chasseur dans l'âme avec un fort tempérament commercial ?**
- **Vous avez une première expérience en développement commercial BtoB ?**
Alors ce poste est fait pour vous !
- **Vous aimez le challenge, le contact humain,** avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.
- Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation.
- **Une connaissance du secteur industriel serait un vrai plus.**

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif
- Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable dé plafonné et des perspectives d'évolution
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime).