

Téléprospecteur b2b / rdv (H/F)

44150 VAIR SUR LOIRE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 18 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 12.02 / Heure

L'entreprise

L'agence ACTUAL ANCENIS collabore avec une entreprise de taille moyenne spécialisée dans les activités de télécommunication, située à Ancenis, qui bénéficie du soutien d'un vaste réseau de 600 agences et de 3550 collaborateurs.

Le poste

Nous sommes à la recherche d'un(e) Téléprospecteur / Chargé de prise de rendez-vous B2B (H/F). Ce poste est proposé dans le cadre d'un grand projet national dédié au photovoltaïque.

Votre mission principale ? Devenir le pilier de la force de vente en identifiant des professionnels éligibles à l'installation de panneaux solaires et en leur décrochant des rendez-vous qualifiés.

Vos responsabilités incluront :

Prospection ciblée : Recherche de cibles professionnelles potentielles et qualification de leur éligibilité au projet.

Action commerciale : Gestion des campagnes d'appels sortants et de mailing pour susciter l'intérêt des prospects.

Coordination : Prise de rendez-vous qualifiés pour les commerciaux répartis sur le territoire national.

Suivi administratif : Mise à jour du système d'information, suivi des rendez-vous et garantie de la complétude des dossiers.

Relation interne : Entretien d'une communication fluide avec les équipes commerciales.

Profil recherché :

Plus qu'un diplôme, nous valorisons votre tempérament et votre aisance relationnelle. Vous possédez un excellent sens de la relation client et êtes à l'aise au téléphone.

Vous avez une véritable fibre commerciale, maîtrisez parfaitement l'outil informatique, notamment le Pack Office et les outils de mailing.

Vous êtes adaptable, agile et reconnu(e) pour votre esprit d'équipe et votre énergie positive.

Conditions de travail :

Profitez d'horaires de bureau idéaux : du lundi au vendredi, de 9h00 à 17h00. Ce contrat est d'une durée de 18 mois avec un démarrage prévu dès que possible. Salaire : 12.02 € horaire.

Cette offre d'emploi est publiée par **l'Agence Actual Ancenis**, dédiée à accompagner les talents vers des opportunités enrichissantes.

Le profil recherché

Pour le poste de Téléprospecteur / chargé de prise de rendez-vous B2B (H/F), nous recherchons un candidat avec un profil adapté aux exigences spécifiques du rôle.

Niveau d'études : Le candidat idéal peut être sans diplôme, mettant l'accent sur les compétences pratiques et l'aptitude au travail.

Niveau d'expérience : Une expérience de moins d'un an est requise, ce qui est idéal pour les personnes ayant une motivation forte et une volonté d'apprendre rapidement.

Le candidat doit démontrer une excellente capacité de communication, une aisance au téléphone et un fort sens de l'organisation pour réussir dans ce rôle.