

Commercial sédentaire (H/F)

49600 MONTREVAULT SUR EVRE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 1 mois

L'entreprise

Depuis plus de 70 ans, cette entreprise spécialisée dans la fabrication d'articles métalliques pour l'industrie céramique et de la terre cuite offre des solutions innovantes et fiables, telles que des hélices et des embouchures.

Le poste

Offre d'Emploi : Commercial Sédentaire (H/F)

Nous recrutons un Commercial Sédentaire pour notre client situé à Montrevault sur Evre (49600). Rejoignez une équipe dynamique et contribuez au développement des ventes tout en garantissant la satisfaction de nos clients.

Contrat : Intérim. Ce poste est à temps plein, avec des horaires de journée du lundi au vendredi midi, totalisant 35 heures par semaine.

Avantages : Titres restaurant, taux horaire selon profil.

Vos missions :

Assurez le traitement administratif et commercial des affaires confiées tout en contribuant à la qualité de la relation client. Vous serez responsable de la gestion des affaires, de l'élaboration de devis, et du suivi des commandes. Participez activement à la satisfaction et à la fidélisation de notre clientèle.

Gestion et saisie des affaires

- Saisir et enregistrer dans les systèmes internes les affaires transmises par le responsable,
- Vérifier la conformité des données commerciales (prix, délais, conditions contractuelles),
- Assurer le suivi administratif des commandes jusqu'à leur validation,
- Mettre à jour les outils de gestion commerciale (ERP).

Support commercial

- Élaborer des devis à partir des instructions transmises,
- Analyser les demandes techniques transmises par la hiérarchie,
- Formaliser les offres techniques et les devis, les faire valider au responsable et transmettre les éléments au service Commercial,
- Répondre aux demandes clients (téléphone, mail),
- Assurer un rôle d'interface entre les clients et les services internes
- Participer à la relance des offres et au suivi des opportunités commerciales.

Suivi de la relation client

- Informer les clients sur l'état d'avancement des commandes,
- Traiter les demandes courantes et réclamations de premier niveau,
- Contribuer à la satisfaction et à la fidélisation client

Contribution à l'activité commerciale

- Informer les clients sur l'état d'avancement des commandes,
- Traiter les demandes courantes et réclamations de premier niveau,
- Contribuer à la satisfaction et à la fidélisation client.

Offre proposée par ACTUAL ANCENIS.

Le profil recherché

Compétences requises :

Nous recherchons une personne rigoureuse avec une maîtrise des outils bureautiques et ERP. Une expérience en environnement commercial et une connaissance du milieu industriel sont souhaitées. Vous devez être capable de communiquer efficacement et de travailler en équipe.

Profil recherché :

Formation commerciale ou administrative (Bac à Bac+2 type BTS NDRC, MCO ou équivalent). Une première expérience dans un environnement commercial est un atout.