

## Commercial (H/F)

57000 METZ [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 13.5 / Heure

### L'entreprise

Ce défi passionnant chez notre client vous intéresse ? L'agence Actual Metz est votre partenaire privilégié pour cette opportunité ! Chez Actual, nous ne recrutons pas que des CV, nous vous aidons à trouver votre futur métier. Nos chargées de recrutement sont prêtes à vous accueillir, à échanger sur vos motivations et à vous guider à chaque étape du processus. Venez rencontrer notre équipe dédiée :

- Amina, Assistante Recrutement
- Alyssa, Chargée de Recrutement

Amina et Alyssa sont là pour vous :

- Vous accueillir dans leurs bureaux de Metz pour un échange convivial.
- Vous guider dans la préparation de votre candidature.
- Vous accompagner jusqu'à la prise de poste.

N'attendez plus pour donner un nouvel élan à votre carrière dans les métiers de l'environnement ! Contactez l'Agence Actual Metz dès aujourd'hui pour en savoir plus et postuler.

### Le poste

#### **REJOIGNEZ UN ACTEUR MAJEUR DU DÉPLOIEMENT DES RÉSEAUX EN FRANCE**

Dans le cadre du développement de ses activités, notre client, spécialiste reconnu dans les infrastructures télécoms et les solutions de connectivité, recherche un Commercial terrain (H/F) pour accompagner sa croissance.

Ce poste constitue une véritable opportunité de s'inscrire dans la durée avec une perspective de pré-emploi.

Sur le terrain, vous êtes au cœur du développement commercial :

- Développement commercial : Prospection en porte-à-porte auprès de particuliers afin de promouvoir les solutions proposées.
- Négociation : Présentation des offres et signature de conventions.
- Analyse terrain : Identification des syndics de copropriété et remontée d'informations stratégiques.
- Relation client : Vous représentez l'entreprise et contribuez activement à son image de marque.

## POURQUOI REJOINDRE NOTRE CLIENT ?

Intégrez une structure solide et en pleine croissance :

- Un environnement dynamique : Une activité terrain stimulante avec des challenges quotidiens.
- Un accompagnement : Une montée en compétences progressive pour vous aider à performer rapidement.
- Une réelle opportunité : Poste en pré-embauche avec possibilité d'évolution.
- Conditions de travail : 35h/semaine 08h00-12h00 / 13h00-17h00

## PRÊT(E) À RELEVER LE DÉFI ?

Vous aimez le contact humain, convaincre et atteindre vos objectifs ? Donnez un nouvel élan à votre carrière !

Envoyez-nous votre candidature dès maintenant.

## Le profil recherché

- Expérience : Une première expérience en porte-à-porte et/ou en commerce est fortement recommandée.
- Compétences : Excellent relationnel, sens de la persuasion et goût du challenge.
- Savoir-être : Persévérant(e), autonome et à l'aise sur le terrain, vous savez faire face aux refus et rebondir efficacement.