

Commercial sédentaire (H/F)

92000 Nanterre [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 35000 / An

L'entreprise

Notre client , organisme de formation national , référent et spécialisé sur les formations juridiques, RH et management.

Le poste

Notre client , organisme de formation national, référent dans son domaine et intervenant sur des formations Juridiques, RH, et management, recherche au sein de son département commercial , un gestionnaire /Conseiller

Au sein du service commercial composé de plus d'une vingtaine de collaborateurs , vous prenez en charge les demandes entrantes de formation auxquelles vous rédigez et envoyez un devis personnalisé avant confirmation auprès du client.

-Réception des demandes de formations multicanal: Réception d'appels, Mail, Site Web

-Campagnes d'appels sortant ciblées

-Réalisation et envoi des devis

-Suivi des retours: relance client en cas de devis refusé ou non signé

-Traitement des objections et négociations-Enregistrement des commandes

Interim renouvelable - Rémunération fixe 34 KE selon expérience + variable annuel . titres restaurants
Horaires de bureaux. Temps plein. 2J de télétravail possibles. Paris la défense

Le profil recherché

De niveau bac +2, vous possédez une expérience significative de 3 ans minimum en tant que conseiller/gestionnaire commercial B to B. Vous êtes à l'aise avec les chiffres et les missions administratives. Vous possédez des qualités relationnelles et connaissez le techniques de vente et négociations.