

Commercial matériaux / vrd (H/F)

20290 Borgo [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual collabore avec une entreprise spécialisée dans le commerce de gros de bois et matériaux de construction, située en Corse, et fait partie d'un réseau de 600 agences avec 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, regroupant 3550 collaborateurs.

Le poste

Nous recherchons un Commercial (h/f) basé à Bastia, 20600 FR. Ce poste est en CDI et débutera le 27 avril 2026.

Vous aurez l'opportunité de travailler comme commercial spécialisé en TP dans les systèmes d'eaux usées, eau potable et réseaux secs. Ce rôle vous permettra de contribuer à des projets importants en Haute-Corse.

Ce poste est à temps plein, offrant une stabilité et un développement professionnel à long terme.

Cette offre est publiée par une agence de recrutement de renom, désireuse de vous accompagner dans votre prochaine aventure professionnelle.

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Commercial (h/f) avec les compétences suivantes :

Compétences en vente : Le candidat doit posséder une expérience solide en techniques de vente et en négociation pour atteindre les objectifs commerciaux fixés.

Communication : Maîtrise excellente de la communication verbale et écrite pour interagir efficacement avec les clients et les partenaires.

Gestion de la relation client : Capacité à établir et à entretenir des relations solides avec les clients pour assurer leur satisfaction et fidélisation.

Analyse de marché : Compétence en analyse de marché pour identifier les opportunités de croissance et développer des stratégies commerciales adaptées.

Travail en équipe : Aptitude à collaborer efficacement avec les membres de l'équipe pour atteindre des objectifs communs.

Le candidat idéal doit démontrer une expertise significative dans ces domaines pour réussir dans ce poste exigeant.