

Conseiller(e) de vente (H/F)

69002 LYON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat d'apprentissage

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 24 mois

L'entreprise

Créée en 2014, l'entreprise conçoit, développe et commercialise des

vêtements techniques innovants pour hommes et femmes vendus initialement en direct sur

notre site internet.

Notre développement connaît une croissance rapide et la demande de nos clients est forte.

Notre marque se développe maintenant avec un réseau de magasins en propre à Paris, Lyon,

Nice et Toulon !

- Située à Lyon 9ème, deux pas du métro Gorge de Loup, et associée au Groupe Actual, l'ESUP Lyon, acteur majeur de l'enseignement supérieur depuis plus de 30 ans, accueille des étudiants en BTS et en Bachelor. ESUP Lyon : 04 72 68 78 30

Le poste

Notre développement connaît une croissance rapide et la demande de nos clients est forte.

Notre marque se développe maintenant avec un réseau de magasins en propre à Paris, Lyon,

Nice et Toulon !

Nous te proposons de rejoindre notre équipe pour être conseiller de vente de notre magasin

de Lyon. Tu seras impliqué(e) dans les projets de développement de la marque sur le 69.

Missions :

Gestion du point de vente en autonomie :

- Ouverture, fermeture, bonne tenue du magasin,
- Management des vendeurs stagiaires et alternants
- Accueil et conseil des clients en boutique
- Gestion des encaissements et des rapports de caisse
- Gestion du stock, mise en rayon et inventaires
- Lien avec le siège sur les sujets liés à la bonne tenue du point de vente

Développement de la marque :

- Identification des canaux de communication et proposition d'une stratégie de communication pour le secteur 69
- Participation au projet de développement de la marque sur le 69
- Recherche de partenariats commerciaux BtoB dans tout le 69

Le profil recherché

Tu as un excellent relationnel et un goût pour le contact client.

Tu es motivé(e), dynamique, et tu as envie d'apprendre.

Tu es autonome et tu apprécies les nouvelles missions.

Here in Lyon, we have international clients, so you must speak English ;-)

Vous êtes en terminale ou titulaire du BAC et vous souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études par un BTS Management Commercial Opérationnel - MCO en alternance.

Pour mener à bien vos missions, vous avez un excellent relationnel, vous êtes rigoureux, efficace, postulez !

Pour en savoir davantage sur la formation, [cliquez ici](#)