

Commercial immobilier (H/F)

78520 LIMAY [Accéder à l'annonce en ligne](#)



01/04/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 5e acteur de l'emploi et du travail en France.

Depuis plus de 20 ans et au travers de nos 22 bureaux, nos consultants experts par métiers accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition, Prestation de services.

Notre équipe spécialisée en immobilier accompagne son client dans le recrutement de son futur **Commercial Immobilier (H/F) en CDI rattaché au siège à Limay (78), avec une organisation en télétravail incluant des déplacements ponctuels.**

Le poste

Chasseur(se) né(e) et passionné(e) d'immobilier ? En rejoignant notre client, vous développez votre propre portefeuille clients au sein d'une structure solide et en croissance. Vous bénéficiez d'une grande autonomie pour conquérir de nouveaux marchés tout en assurant l'intermédiation et le conseil auprès de vos interlocuteurs.

Vos Missions Principales :

- Développement Commercial : Prospecter activement et développer un portefeuille de clients qualifiés, incluant propriétaires, investisseurs et entreprises.
- Commercialisation de Services : Promouvoir l'offre de gestion locative, de transaction et de conseil en investissement immobilier.
- Conseil et Négociation : Identifier les besoins clients pour proposer des solutions sur-mesure et mener les négociations financières jusqu'à la conclusion de la vente.
- Fidélisation : Entretenir votre portefeuille client et développer les ventes additionnelles par un suivi rigoureux.
- Représentation et réseautage : Représenter l'image de marque de l'agence, participer aux événements professionnels et assurer un reporting régulier de votre pipeline commercial.

Le profil recherché

Issu(e) d'une formation commerciale ou immobilière, vous justifiez d'une première expérience réussie en commerce de terrain ou en transaction. La possession d'une carte professionnelle (transaction ou gestion) est appréciée, mais non obligatoire.

Doté(e) d'une aisance relationnelle affirmée et d'une excellente présentation, vous maîtrisez les techniques de prospection et de négociation.

Votre autonomie, votre pugnacité et votre goût du challenge seront les clés de votre réussite dans cet environnement en télétravail. Le permis B est indispensable pour assurer les déplacements auprès de vos clients.

Conditions et Avantages

- Type de contrat : CDI - Temps plein.
- Localisation : Ouvert à toute la France (Télétravail avec déplacements) / Siège rattaché à Limay (78).
- Rémunération : Entre 2 100 € et 2 500 € brut mensuel (selon profil et expérience).
- Avantages : Horaires flexibles, mutuelle d'entreprise et intégration dans une équipe bienveillante et dynamique.