

Commercial itinérant (H/F)

72000 LE MANS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 07/04/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, acteur majeur de la distribution spécialisée (quincaillerie, plomberie, chauffage, électricité), recherche son futur talent commercial pour booster son développement sur le secteur du Mans.

Le poste

Vos Missions :

Le développement commercial : Prospecter activement de nouveaux comptes.

La fidélisation : Entretenir et faire croître un portefeuille de clients existants en instaurant une relation de confiance durable.

Le conseil technique : Analyser les besoins de vos clients pour leur proposer les solutions les plus adaptées (quincaillerie pro, outillage, etc.).

La gestion de projet : Elaborer les devis, négocier les conditions commerciales et assurer le suivi jusqu'à la livraison et la satisfaction client.

Le profil recherché

Expert(e) du terrain, vous n'avez pas peur de "pousser les portes" et vous parlez le même langage que les professionnels du bâtiment ? Vous justifiez d'une première expérience réussie en vente B2B (idéalement dans le secteur du bâtiment ou de la fourniture industrielle).

Vous êtes autonome, organisé(e) et reconnu(e) pour votre ténacité.

Vous maîtrisez les techniques de négociation et êtes à l'aise avec les outils informatiques.

Si vous avez envie de relever ce challenge au sein d'une enseigne dynamique et en pleine croissance, envoyez-nous votre CV !