

Business developer division it (H/F)

92800 PUTEAUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)



01/04/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 5e acteur de l'emploi et du travail en France. Depuis plus de 20 ans et au travers de nos 22 bureaux, nos consultants experts par métiers (Sales, Ingénierie, IT/Digital, Support) accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition, Prestation de services.

Notre équipe spécialisée en IT accompagne ses clients dans le recrutement de leurs futurs collaborateurs, **recherche un Consultant en recrutement 360 H/F pour renforcer son équipe commerciale**

Le poste

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) Business Developer /Consultant(e) en Recrutement division Informatique motivé(e) pour intégrer notre bureau de La Défense.

Vos missions : **Développement commercial** :

- Identifier et prospector les entreprises en IDF (PME, ETI, grands groupes) pour développer votre portefeuille clients.
- Comprendre les besoins spécifiques de vos clients et leur proposer des solutions de recrutement adaptées.
- Fidéliser vos clients en établissant une relation de partenariat de confiance.

Recrutement et sourcing :

- Identifier les meilleurs talents via des jobboards, réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, etc.), et l'approche directe.
- Mener des entretiens pour évaluer les compétences techniques et humaines des candidats.
- Présenter des candidats qualifiés et les accompagner tout au long du processus de recrutement.

Gestion de mission :

- Assurer un suivi rigoureux en veillant à la satisfaction des clients et des candidats.
- Coordonner toutes les étapes, de l'identification des besoins à l'intégration des talents.

Ce que nous offrons : Une structure à taille humaine adossée à un grand groupe, offrant un environnement de travail agile et stimulant.

**Rémunération fixe selon profil
Variable attractif mensuel plafonné avec un booster trimestriel**

Des outils performants pour réussir vos missions et atteindre vos objectifs CRM, ATS, Licences Recruteurs, accès Jobboards.... Des perspectives d'évolution au sein d'une entreprise en pleine croissance.

Le profil recherché

Vous avez une première expérience réussie en développement commercial, idéalement en agence d'intérim spécialisée ou en cabinet de recrutement. Vous êtes dynamique, curieux(se), orienté(e) résultats et à l'aise avec des environnements techniques. Vous maîtrisez les outils digitaux et savez utiliser les réseaux sociaux professionnels pour identifier des talents. Votre excellent relationnel et votre sens du service client font de vous un(e) interlocuteur(trice) de confiance