

Concepteur vendeur (H/F)

72300 SABLE-SUR-SARTHE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI

 26/03/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Leader Sablé-sur-Sarthe est une agence généraliste, nous proposons de nombreuses offres d'emploi et solutions adaptées au profil de chacun (Intérim, CDI intérim, CDI, CDD, formation...). Travailler avec l'agence LEADER c'est avoir la chance de bénéficier des avantages ci-dessous : Un livret qui vous rapporte 12% d'intérêts annuels bruts, Un espace Intérimaire facile d'utilisation pour vos demandes (acomptes etc), Un parrainage bien récompensé, Un accompagnement de proximité, ...

Cette entreprise se spécialise dans la vente et l'installation de cuisines sur mesure.

Le poste

Nous recherchons un Concepteur Vendeur (h/f) pour rejoindre une équipe dynamique à Sablé-sur-Sarthe (72300). Ce poste est à pourvoir en CDI.

Vos missions principales incluront : l'accueil des clients, la découverte de leurs besoins, la conception sur mesure, la réalisation de devis, et le suivi des dossiers de vente. Vous serez également chargé de prendre des côtes chez les clients, réaliser des plans techniques, et assurer la communication via les réseaux sociaux.

Pour réussir, vous devrez avoir une première expérience significative dans un poste similaire. Une maîtrise des logiciels de conception 3D est essentielle, ainsi que de solides compétences relationnelles et commerciales. Votre sens de l'organisation et votre rigueur seront des atouts majeurs.

Nous recherchons une personne motivée, avec une appétence commerciale et une écoute active du client.

Le profil recherché

Pour le poste de Concepteur Vendeur (h/f), nous recherchons un candidat avec les compétences suivantes :

Compétences en design : Une maîtrise des outils de conception est essentielle pour créer des espaces esthétiques et fonctionnels.

Compétences en vente : Une capacité démontrée à conclure des ventes et à atteindre des objectifs commerciaux est requise.

Communication : Excellente aptitude à communiquer avec les clients pour comprendre leurs besoins et proposer des solutions adaptées.

Gestion de projet : Compétence en gestion de projet pour coordonner les différentes étapes de conception et de vente.

Un niveau de proactivité et de créativité est attendu pour innover et répondre aux besoins spécifiques des clients.