

Responsable pilotage commercial (H/F)

31000 TOULOUSE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

Le Groupe Actual lance **Actual Network**, une nouvelle entité dédiée à amplifier **l'influence** et les **opportunités business** du groupe à travers des **partenariats stratégiques**, notamment dans l'univers du sport.

Depuis de nombreuses années, le sport accompagne l'histoire d'Actual et incarne des valeurs qui nous sont chères : **performance, engagement collectif** et **dépassement de soi**. Avec Actual Network, l'ambition est d'aller plus loin : transformer ces engagements en véritables leviers de visibilité, d'influence et de développement business.

Au coeur du dispositif, vous contribuez directement à la performance commerciale et au développement des opportunités business générées par Actual Network.

Rattach(é) au Managing Director du pôle Business, vous êtes véritable chef d'orchestre de l'activité commerciale, vous pilotez la performance, structurez l'action commerciale et contribuez activement à la dynamique de développement.

Vos missions :

Piloter la performance commerciale

- Coordonner et suivre l'ensemble des activités commerciales de votre périmètre
- Analyser et piloter les KPI clés : leads, transformation, chiffre d'affaires, pipeline
- Exploiter efficacement les outils CRM, reporting et dashboards
- Contribuer à la structuration des process commerciaux dans un contexte de création d'entité
- Faciliter la collaboration avec les différentes entités du Groupe

Accélérer le développement commercial

- Soutenir activement l'action commerciale du Groupe : appels clients et prospects, prises de rdv, relances et nurturing
- Suivi des leads et opportunités commerciales
- Assurer le lien opérationnel avec la Direction Commerciale Actual Group
- Contribuer à la dynamique de conquête et de transformation

Développer les relations clients & l'événementiel business

- Coordonner l'organisation d'événements business avec les équipes projets
- Piloter la mise en place d'une offre V-VIP pour les clients et prospects stratégiques
- Représenter l'entité lors de certains événements
- Développer des relations commerciales durables et qualitatives

Le profil recherché

Le profil que nous recherchons :

- Forte appétence commerciale et goût pour la conquête
- Excellente compréhension des enjeux business et de la performance commerciale
- Capacité d'analyse et de synthèse
- Maîtrise des outils CRM et de reporting
- Excellent relationnel et aisance dans les interactions clients
- Esprit proactif, structuré et orienté résultats
- Capacité à produire des supports clairs et impactants

Si vous souhaitez être au cœur d'un projet ambitieux, où le sport devient un levier de développement business et d'influence, nous serons ravis d'échanger avec vous !