

Conseiller commercial assurances (H/F)

[Accéder à l'annonce en ligne](#) 



01/04/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, Grand groupe national et historique d'assurance, composé de plus de 4000 salariés et spécialiste du courtage, du conseil et de la gestion de contrat d'assurance collective tout produit,

Le poste

Notre client, Grand groupe national et historique d'assurance, composé de plus de 4000 salariés et spécialiste du courtage, du conseil et de la gestion de contrat d'assurance collective tout produit, recherche pour sa filiale dédiée à la protection santé et prévoyance à destination des professions libérales (Notaires, Commissaires de Justice...), un conseiller commercial.

Basé au siège, vous pilotez, gérez et développez à distance un portefeuille de clients existants composé principalement de Notaires (TNS). Vous assurez la gestion complète de la relation, de la proposition des offres au règlement des sinistres en passant par la mise en place des adhésions et la gestion des opérations de la vie des contrats. Vous représentez la société lors d'événements et pouvez ponctuellement vous déplacer pour des visites clients (Etudes notariales).

CDI - 45 KE/an - Avantages Groupes (Titres restaurants, bonus annuel, surcomplémentaire, CSE, participation...). Paris - Horaires de bureaux

Le profil recherché

De niveau bac +2, vous possédez une expérience significative sur un poste similaire avec une première expérience de produits en assurance de personnes (idéalement auprès de TNS). Qualités relationnelles et commerciales, rigueur et compétences techniques assurantielles sont les qualités et compétences qui viendront compléter le profil recherché.