

Vendeur fromager (H/F)

59320 ENGLOS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 1 semaine

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual Experts Lille GD collabore avec un acteur majeur de la grande distribution, possédant entre 250 et 4999 employés, et spécialisé dans le secteur des hypermarchés.

Le poste

Poste : Vendeur Fromager (H/F)

Nous recrutons pour notre client, ACTUAL EXPERTS GRANDE DISTRIBUTION LILLE, Vendeur Fromage (H/F) pour rejoindre notre équipe dynamique à Englos.

Missions principales :

- Mise en place du stand de fromage
- Découpe et emballage des produits fromagers
- Service et conseil client
- Rangement des traçabilités
- Mise en rayon des produits
- Entretien du poste de travail et des machines de coupe
- Respect des normes d'hygiène et de sécurité

Contrat : Mission en intérim

Temps de travail : 35 heures par semaine

Ce poste est une opportunité idéale pour ceux qui souhaitent enrichir leur expérience dans la grande distribution. Rejoignez-nous pour un environnement de travail stimulant et professionnel!

Travailler avec Actual offre les avantages suivants:

10% d'IFM et 10% de CP

Un compte épargne temps avec un taux de 12%

Des acomptes à la semaine à hauteur de 70%

D'une mutuelle possible dès la première heure de travail

De nombreux services complémentaires via FASTT (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)

Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles

Des entretiens de sécurisation de parcours pour construire ensemble votre avenir professionnel (détail en agence)

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Vendeur fromager (h/f). Le profil idéal doit posséder plusieurs compétences clés pour réussir dans ce rôle.

Le candidat doit démontrer une excellente connaissance des différents types de fromages, ainsi que de leurs origines et méthodes de production. Une passion pour la gastronomie est essentielle pour conseiller efficacement les clients.

Une compétence en vente est cruciale, avec la capacité de créer une relation de confiance avec la clientèle et d'augmenter les ventes de manière proactive. Le candidat doit être à l'aise avec le service à la clientèle et posséder de solides compétences en communication.

Une expérience antérieure dans un environnement similaire sera considérée comme un atout. Le candidat doit être capable de travailler en équipe et de gérer efficacement son temps.

Enfin, une bonne maîtrise des normes d'hygiène et de sécurité alimentaire est indispensable pour garantir la satisfaction et la sécurité des clients.