

Offre d'emploi vendeur recherché (H/F)

84500 BOLLENE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 23/03/2026

 Durée : 60 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence d'intérim Leader est spécialisée dans le recrutement temporaire, offrant des solutions flexibles et adaptées aux besoins des entreprises pour combler leurs postes vacants rapidement et efficacement.

FLORE 84 est une entreprise innovante dans le secteur horticole, reconnue pour son expertise et sa passion pour les plantes.

Le poste

Nous recherchons des Vendeurs (h/f) passionnés et dynamiques pour rejoindre notre équipe dans un magasin de bricolage à Bollène, 84500 FR. Ce poste est une formidable opportunité pour développer vos compétences en conseil et vente. Les CACES 1 et 3 seraient des plus, vous serez responsable de l'approvisionnement de votre rayon.

Type de contrat : Temporaire, d'une durée de 60 jours, du 23 mars 2026 au 20 juin 2026.

Vous travaillerez du lundi au samedi avec un jour de repos en semaine, pour un total de 35 heures par semaine. Ce poste est à temps plein et ne propose pas de temps partiel.

Description : En tant que Vendeur - Conseil, vous serez responsable de l'accueil des clients, de les conseiller dans leurs achats et de garantir une expérience client exceptionnelle.

Ce poste est proposé par une agence de recrutement reconnue pour son professionnalisme et son engagement envers ses employés.

Rejoignez nous et contribuez à faire la différence dans notre magasin de bricolage!

Le profil recherché

Nous recherchons un candidat pour le poste de Vendeur (h/f). Le profil idéal doit posséder les compétences suivantes :

Compétences en communication : Excellente capacité à interagir avec les clients et à répondre à leurs besoins de manière professionnelle.

Expérience en vente : Une expérience préalable dans la vente est requise pour comprendre les techniques de persuasion et de négociation.

Connaissance des produits : Capacité à apprendre rapidement les caractéristiques des produits pour mieux conseiller les clients.

Travail en équipe : Aptitude à collaborer efficacement avec les collègues pour atteindre les objectifs communs.

Motivation et dynamisme : Une attitude proactive et une forte volonté de réussir dans un environnement de vente dynamique.