

Commercial produit (H/F)

43200 ST MAURICE DE LIGNON [Accéder à l'annonce en ligne](#)



04/03/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement et de la formation professionnelle. Elle se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats. Nous sommes fiers de faire partie d'un réseau comptant 600 agences, ce qui nous permet d'avoir une portée nationale étendue.

Le poste

Le Pôle Recrutement CDD/CDI ACTUAL recherche pour l'un de ses clients, une société spécialisée dans la fabrication de caisserie industrielle en bois, un Commercial produit H/F. Vous évoluez dans une structure implantée à St-Maurice-de-Lignon (Haute-Loire), spécialiste des métiers du bois : scierie, raboterie, fabrication. Fort de son savoir-faire et de son ancrage local, notre client poursuit son développement avec la création d'une nouvelle activité dédiée à la fabrication de carrelats et panneaux en chêne, destinées au marché standard et haut de gamme. Pour renforcer les équipes et accompagner cette dynamique de croissance, vous rejoignez la société sur le poste de Commercial produit.

En effet, sous la responsabilité directe de la Direction générale, vous développez et fidélisez un portefeuille clients (menuiseries, fabricants, artisans, industriels, etc.) en promouvant les produits du groupe. Vos principales missions sont :

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

. Prospection, fidélisation, identification, présentation et réalisation commerciale (nouveaux clients, présence terrain, négociation, etc.)

GESTION ET SUIVI COMMERCIAL

- . Observation et remonter d'informations (veille)
- . Réalisation de devis, négociation
- . Participation à la stratégie commerciale du groupe

EXPERTISE PRODUIT

- . Compréhension des caractéristiques techniques du produit
- . Force de proposition sur les usages : menuiserie, agencement, etc.

REPRÉSENTATION

- . Participation à des salons
- . Valorisation de l'image du Groupe
- . Communication (réseaux sociaux professionnels, supports digitaux, etc.)

Zone d'activité : le poste est basé dans le secteur de St-Maurice-de-Lignon/Yssingeaux (Haute-Loire). Des déplacements (+ découchages) sont à prévoir

Horaire : du lundi au vendredi (en journée)

Rémunération et avantages : selon profil et expérience (39-46K€) + avantages CSE + mutuelle et prévoyance attractive + prime sur objectifs + véhicule de service

Le profil recherché

Vous êtes issus d'une formation technique de type BAC+2 minimum (dans les métiers du commerce et/ou du bois). Vous avez une expérience en commercial terrain. Vous avez une grande aisance relationnelle et commerciale. Vous avez une certaine aisance avec les outils informatiques et numériques. Vous êtes à l'aise avec les process de vente et les produits techniques. Vous êtes force de proposition et dynamique. Vous avez votre Permis B.

Vous avez une expérience significative sur un poste similaire (Commercial terrain). La connaissance du secteur du bois est évidemment un atout. Nous attendons votre candidature. Pour postuler : actual.recrutement.stetienne@actualgroup.com ou par téléphone au 06 13 29 39 24