

Ingénieur d'affaires export (H/F)

72300 PRECIGNE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 12/03/2026

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 70000 / An

L'entreprise

Leader Sablé-sur-Sarthe est une agence généraliste, nous proposons de nombreuses offres d'emploi et solutions adaptées au profil de chacun (Intérim, CDI intérim, CDI, CDD, formation...)

.Travailler avec l'agence LEADER c'est avoir la chance de bénéficier des avantages ci-dessous : Un livret qui vous rapporte 12% d'intérêts annuels bruts, Un espace Intérimaire facile d'utilisation pour vos demandes (acomptes etc), Un parrainage bien récompensé, Un accompagnement de proximité, ...

Notre client est spécialisé dans la conception et la fabrication de dispositifs pyrotechniques dédiés aux produits de la sécurité civile.

Le poste

Nous recherchons un Ingénieur d'affaires export (H/F) pour rejoindre une équipe dynamique de notre client spécialisé dans la conception et la fabrication de dispositifs pyrotechniques dédiés aux produits de la sécurité civile, située à Précigné (72). Ce poste stratégique, offre une opportunité unique de contribuer à la pérennité de l'entreprise en veillant à la satisfaction optimale des besoins actuels et futurs de notre domaine d'activité.

Votre mission consistera à exploiter notre gamme existante auprès de notre segment client dédié, tout en développant de manière rentable nos ventes à l'export sur tous les continents. Vous serez chargé(e) de proposer et piloter des stratégies de renouvellement et de développement de produits, ainsi que des stratégies de déploiement commercial en collaboration avec la DMV et la DG.

Nous recherchons un(e) candidat(e) de formation ingénieur (ou équivalent scientifique), complétée par une formation ou expérience en marketing et commerce industriels. La maîtrise courante de l'anglais est indispensable, et une langue supplémentaire serait un atout. Une bonne connaissance du code des marchés publics et des réglementations pour l'exportation de l'armement est également requise.

Vous bénéficierez d'un environnement de travail stimulant et de nombreuses opportunités de développement professionnel.

Le profil recherché

Pour le poste d'Ingénieur d'affaires export (h/f), nous recherchons un candidat qui possède des compétences exceptionnelles et un niveau de maîtrise requis dans plusieurs domaines clés.

Le candidat idéal doit avoir une solide expérience en gestion des relations clients et être capable de développer des stratégies commerciales efficaces. Une expertise avérée dans le domaine de l'export est essentielle pour réussir dans ce rôle.

Les compétences en négociation et en communication sont primordiales pour établir et maintenir des relations commerciales fructueuses à l'international. Une maîtrise des langues étrangères, en particulier l'anglais, est indispensable pour interagir avec des clients et des partenaires étrangers.

De plus, le candidat doit démontrer une capacité à travailler de manière autonome tout en étant capable de collaborer efficacement au sein d'une équipe. Une compréhension approfondie des marchés internationaux et des tendances actuelles est également requise.

Enfin, une forte capacité d'analyse et de résolution de problèmes est nécessaire pour identifier et exploiter de nouvelles opportunités commerciales.