

Gestionnaire de paie (H/F)

24660 COULOUNIEIX CHAMIER [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 1 mois

L'entreprise

L'agence de travail temporaire Profil Périgueux est spécialisée dans le recrutement et le placement de personnel pour des missions temporaires. Elle propose des solutions flexibles aux entreprises en quête de travailleurs qualifiés tout en offrant aux candidats des opportunités variées dans différents secteurs. L'agence valorise la réactivité, l'adaptabilité et l'expertise pour répondre efficacement aux besoins du marché de l'emploi.

Le poste

Nous recherchons un(e) Account Manager passionné(e) pour rejoindre notre équipe à Coulounieix Chamiers (24660). Ce poste en intérim vous offre l'opportunité de mettre en valeur vos compétences en gestion de la paie et administration du personnel.

Vos responsabilités :

Vous serez chargé(e) de recueillir, contrôler et traiter les éléments constitutifs de la rémunération de chaque salarié afin d'assurer la production des bulletins de salaire. Vous jouerez un rôle clé dans la gestion des procédures techniques et administratives liées au personnel.

Vos missions incluent :

- Préparer les bulletins de paie en collectant et analysant toutes les informations nécessaires.
- Contrôler et saisir les données dans un logiciel de paie (ERP).
- Éditer les feuilles de paie en respectant la réglementation du travail et la politique RH.
- Gérer la mise à jour des paramétrages du logiciel de paie.

Déclarations sociales :

- Établir les déclarations fiscales et sociales de l'entreprise.
- Assurer la relation avec les organismes sociaux.

- Établir la DSN et utiliser le logiciel PHILEAS.

Contrat : CDD de 1 mois, à temps plein (35H/semaine), débutant le 27 février 2026.

Rejoignez-nous et contribuez à notre succès en intégrant une équipe dynamique et engagée. Cette offre est proposée par notre agence spécialisée dans le recrutement.

Le profil recherché

Le profil recherché pour le poste de Account Manager (autre) (h/f) doit posséder un ensemble de compétences clés.

Le candidat idéal doit avoir une excellente capacité de communication, tant à l'oral qu'à l'écrit, pour entretenir des relations solides avec les clients.

Une expérience avérée en gestion de comptes est essentielle pour ce rôle, afin de gérer efficacement les portefeuilles clients et d'assurer leur satisfaction.

La maîtrise des outils de gestion de la relation client (CRM) est fortement souhaitée pour optimiser les interactions et analyser les données clients.

Le candidat doit faire preuve de compétences analytiques pour comprendre les besoins du marché et proposer des solutions adaptées aux clients.

Une capacité à travailler en équipe est cruciale pour collaborer avec d'autres départements et garantir le succès des initiatives commerciales.

Enfin, une flexibilité et une adaptabilité sont nécessaires pour évoluer dans un environnement dynamique et en constante évolution.