

Consultant commercial tourisme (H/F)

75014 PARIS [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent est le spécialiste européen en Acquisition et Évaluation de talents d'Actual group, 5e acteur de l'emploi et du travail en France.

Depuis plus de 20 ans et au travers de nos 22 bureaux, nos consultants experts par métiers (Sales, Ingénierie, IT/Digital, Support) accompagnent entreprises et candidats avec des modalités contractuelles sur mesure : CDI, CDD, Intérim, Freelance, Management de transition, Prestation de services.

Notre équipe spécialisée en Tourisme recherche son futur Consultant commercial F/H en CDI

Le poste

Vos missions

Développement commercial

Véritable entrepreneur(se) de votre portefeuille, vous :

Identifiez et prospectez les acteurs du secteur touristique : agences de voyages, tours-opérateurs, hôtels, offices de tourisme, compagnies de transport, etc.

Analysez les besoins spécifiques de vos clients et proposez des solutions de recrutement sur mesure (CDI, CDD, intérim).

Développez des partenariats durables en instaurant une relation de confiance et de conseil.

Recrutement & Sourcing

Ambassadeur(ice) des talents, vous :

Identifiez les meilleurs profils via les jobboards, les réseaux sociaux professionnels (dont LinkedIn) et l'approche directe.

Conduisez des entretiens afin d'évaluer les compétences techniques et humaines des candidats.

Présentez des profils qualifiés à vos clients et accompagnez candidats et entreprises tout au long du processus de recrutement.

Gestion de mission

Chef d'orchestre de vos recrutements, vous :

Assurez un suivi rigoureux des missions.

Veillez à la satisfaction des clients et des candidats.

Coordonnez chaque étape, de l'identification du besoin jusqu'à l'intégration réussie du talent.

Le profil recherché

Vous justifiez d'une première expérience réussie en recrutement ou en développement commercial, idéalement en agence d'intérim spécialisée ou en cabinet de recrutement.

OU
Vous êtes un(e) professionnel(le) du tourisme et souhaitez mettre votre expertise métier au service des entreprises pour les accompagner dans leurs recrutements et donner un nouvel élan à votre carrière.

Vos atouts :

Dynamique, curieux(se) et orienté(e) résultats.

À l'aise dans des environnements techniques et en transformation.

Agile, force de proposition, capable d'évoluer dans un cadre en construction.

Maîtrise des outils digitaux et des réseaux sociaux professionnels.

Excellent relationnel et fort sens du service client.