

Négociateur bureaux et commerces (H/F)

92200 NEUILLY SUR SEINE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



24/02/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5ème acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation.

Depuis plus de 20 ans, nos consultant(e)s spécialisé(e)s au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services.

Notre équipe spécialisée en Immobilier accompagne son client, un cabinet immobilier familial et indépendant, leader dans son secteur, dans le recrutement de son futur **Négociateur Bureaux et Commerces H/F en CDI à Neuilly-sur-Seine (92).**

Le poste

Dans le cadre du développement de l'agence, vous rejoignez l'équipe pour asseoir le leadership du cabinet sur le segment professionnel. Votre mission principale consiste à développer le portefeuille et à accompagner vos clients dans la réussite de leurs projets immobiliers.

Vos missions se décomposent ainsi :

- **Développement commercial** : Prospection active pour le développement du portefeuille de biens (bureaux et commerces).
- **Accompagnement client** : Conseiller et accompagner le vendeur et l'acquéreur de manière personnalisée jusqu'à la conclusion de leurs projets respectifs.
- **Commercialisation** : Mettre en œuvre et suivre la commercialisation des biens (actions de communication, marketing, développement de la clientèle).
- Suivi administratif et financier : Assurer la gestion rigoureuse des dossiers jusqu'à la conclusion finale des transactions.
- **Communication** : Participer activement aux actions de communication et événements mis en place par l'agence tout au long de l'année.
- **Reporting** : Gérer la mise à jour des documents inhérents à votre activité (tableaux de bord, reporting de performance).

Le profil recherché

Vous êtes issu(e) d'une **formation de type BTS Professions Immobilières ou Bac +4 (Droit, Commerce)**. Vous justifiez idéalement d'une **expérience de 5 ans dans l'immobilier professionnel (Bureaux/Commerces)**. Vous possédez un **fort tempérament commercial et une excellente présentation, adaptés à une clientèle exigeante**.

Vous maîtrisez les cycles de vente complexes et possédez une solide culture juridique et commerciale liée à l'immobilier d'entreprise. Doté(e) d'excellentes qualités relationnelles, vous avez le goût pour le travail en équipe tout en sachant faire preuve d'autonomie, de rigueur et d'une grande organisation dans votre suivi de dossiers.