

Vendeur(se) cycles accessoires (H/F)

44270 MACHECOUL ST MEME [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 30/03/2026

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 129 jours

L'entreprise

Chez ACTUAL, nous mettons chaque individu au centre de nos préoccupations, connectant les talents aux opportunités pour des emplois passionnants.

Notre approche favorise un environnement de travail inclusif et bienveillant, soutenant la croissance professionnelle de nos collaborateurs.

Nous offrons des avantages exclusifs, dont un **livret d'épargne à 12%** par an, et nous sommes bien plus qu'une entreprise de recrutement - Nous sommes des facilitateurs de rêves, des créateurs de carrières et des partenaires dans le succès professionnel.

Rejoignez-nous pour cette aventure humaine et professionnelle !

Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Le poste

Nous recrutons un(e) Vendeur (h/f) pour l'un de nos clients situé à Machecoul St Même (44270). Ce poste est une opportunité idéale pour ceux qui aiment le contact client et le secteur de la vente.

Votre mission principale sera d'assurer le conseil et la vente auprès des clients en magasin. Vous serez responsable de tout le processus de vente, incluant le conseil, l'essai des vélos, et la remise des clés. De plus, vous participerez à l'entretien du magasin d'usine.

Ce poste est à pourvoir du 30 mars 2026 au 2 octobre 2026.

A noter les samedis seront travaillés du 16 mai au 19 septembre.

Ne manquez pas cette chance de faire partie d'une équipe dynamique et de développer vos compétences en vente.

Le profil recherché

Pour le poste de Vendeur (h/f), nous recherchons un candidat avec une formation en vente / commerce et une première expérience réussie dans ce domaine. Des connaissances dans le domaine du cycle sont un plus.

Le profil recherché doit démontrer une capacité à interagir efficacement avec la clientèle, ainsi qu'une aptitude à gérer les opérations de vente quotidiennes. Une connaissance approfondie des techniques de vente, le goût du challenge pour réaliser du chiffre d'affaire et une capacité à travailler en équipe sont essentielles pour réussir dans ce rôle.

Vous vous reconnaissez dans cette annonce? Contactez-nous!