

Responsable pôle recrutement (H/F)

49000 ANGERS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

Le poste est basé de préférence sur Angers, au sein de la direction opérationnelle Centre/Nouvelle-Aquitaine.

En lien hiérarchique avec le Directeur des Opérations et en qualité de Responsable de Pôle recrutement (H/F) vous serez amené.e à animer, manager, dynamiser les agences de votre secteur afin d'atteindre les résultats fixés.

Pour mener à bien votre mission vous :

- Déployez les actions commerciales définies pour votre secteur en mettant en avant des actions différenciantes
- Devenez le conseiller incontournable de vos agences en adaptant vos propositions et en développant la co-construction de projets auprès de vos clients entreprises et ressources
- Instaurez et développez une relation de service et de confiance auprès de ses interlocuteurs en favorisant l'écoute active
- Faites connaître et représentez le groupe sur le territoire par une politique de développement partenarial, de communication
- Pilotez le déploiement de la politique commerciale nationale sur votre périmètre
- Analysez les données relatives au marché du travail et les données socio-économiques pour ajuster les plans d'actions
- Identifier les opportunités de densification et les ouvertures d'agences.

Dans votre rôle de manager vous :

- Fédérez et pilotez les équipes autour d'un objectif commun.
- Donnez du sens aux actions par votre engagement, votre exemplarité et votre aptitude à communiquer
- Partagez les bonnes pratiques dans une volonté d'amélioration continue.
- Incarnez les valeurs et les principes du Groupe
- Évaluez, accompagnez et contribuez à la montée en compétences de vos collaborateurs
- Impulsez une dynamique collective au sein de votre équipe basée sur la confiance, l'authenticité et la bienveillance

Le profil recherché

Le profil recherché :

Vous avez le sens du service? Êtes dynamique et orienté(e) business ?

Vous avez du leadership, êtes un(e) bon(ne) communicant(e)

Ce challenge est fait pour vous !

Ce que l'on attend de vous:

Vous avez obligatoirement une expérience confirmée dans le recrutement.

Vous avez un véritable tempérament de développeur/se, orienté/e terrain et résultats.

Une première expérience en management est fortement appréciée.